WIRTSCHAFTSUNTERNEHMEN
IN NORDHESSEN

Anzeigensonderveröffentlichung 2026





* Gültig im Aktionszeitraum bis 30.11.2026 bei 36 Monaten Mindestvertragslaufzeit, bei der ggf. weitere Kosten entstehen können. Gültig für Neukunden und Bestandskunden. Netcom Business Basisanschluss 25 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 34,90 €/Monat. Netcom Business Basisanschluss 50 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 39,90 €/Monat. Netcom Business Basisanschluss 100 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 44,90 €/Monat. Netcom Business Basisanschluss 300 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 54,90 €/Monat. Netcom Business Basisanschluss 500 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 64,90 €/Monat. Netcom Business Basisanschluss 1000 Mbit/s für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat 84,90 €/Monat. Netcom Business Einzelanschluss für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat jeweils der Preis von Netcom Business Basisanschluss zzgl. 5,00 €/Monat. Netcom Business Anlagenanschluss für 0,00 €/Monat, ab dem 4. Monat jeweils der Preis von Netcom Business Basisanschluss zzgl. 10,00 €/Monat. Gilt nicht für Optionen, Sonderrufnummern und Telefon-Verbindungspreise. Im Aktionszeitraum gibt es ab 300 Mbit/s einen Premium-Router (FRITZ!Box oder vergleichbar) für 0,00 € als Kaufgerät. Bei Buchung von Hardware (gem. Preisliste) werden zzgl. 8,36 € Versandkosten fällig. Der Einrichtungspreis beträgt im Angebotszeitraum 0,00 € statt 83,19 €. Alle Preise sind zzgl. der gesetzlichen USt. Netcom Business-Tarife je nach technischer Verfügbarkeit, konkrete Verfügbarkeitsprüfung auf netcom-kassel.de.
Änderungen und Irrtümer vorbehalten. Stand: Oktober 2026.

AGB und Leistungsbeschreibung unter netcom-kassel.de

Netcom Kassel Gesellschaft für Telekommunikation mbH, Königstor 3-13, 34117 Kassel | **netcom-kassel.de**

Liebe Leserinnen und Leser, liebe Unternehmerinnen und Unternehmer,



Frank Schmid, Geschäftsführer Verlag Dierichs
Foto: Pia Malmus

wer auf Nordhessen blickt, entdeckt eine Region, die nicht nur auf eine erfolgreiche Entwicklung zurückschaut, sondern vor allem vielversprechende Zukunftsaussichten eröffnet. Die wirtschaftliche Vielfalt ist dabei eine besondere Stärke. Mittelständische Familienunternehmen, innovative Technologiebetriebe, leistungsfähige Industrieunternehmen und engagierte Dienstleister prägen das Bild. Hier entstehen Ideen, werden Innovationen vorangetrieben und Lösungen entwickelt, die weit über die Grenzen der Region hinaus Wirkung entfalten.

Zugleich befindet sich die Wirtschaft in einem tiefgreifenden Wandel. Digitalisierung, Künstliche Intelligenz, Klimaschutz und neue Anforderungen an Arbeitswelt und Wettbewerbsfähigkeit stellen Unternehmen vor große Aufgaben. Doch gerade in solchen Veränderungen liegen Chancen. Nordhessen bringt dafür wichtige Voraussetzungen mit: engagierte Unternehmerinnen und Unternehmer, qualifizierte Fachkräfte, leistungsfähige Bildungs- und Forschungseinrichtungen sowie eine enge Zusammenarbeit zwischen Wirtschaft, Wissenschaft und regionalen Akteuren.

Diese Beilage zeigt, was Nordhessen heute wirtschaftlich auszeichnet und welche Perspektiven sich für morgen eröffnen. Sie stellt Menschen, Unternehmen und Initiativen vor, die Verantwortung übernehmen, mutig vorangehen und die Entwicklung der Region mitgestalten. Die Zukunft Nordhessens ist eine gemeinsame Aufgabe – und eine große Chance.

Ihr

Frank Schmid
Geschäftsführer Verlag Dierichs GmbH & Co. KG



Regionalmanagement Nordhessen

Das größte Netzwerk Nordhessens

Nordhessen ist stark, weil viele starke Partner ein gemeinsames Ziel verfolgen: die Zukunft unserer Region aktiv zu gestalten. Unsere Gesellschafter, Unternehmen, Hochschulen, Forschungseinrichtungen, Kommunen, Landkreise, Wirtschaftsförderungen, Netzwerkvereine und engagierte Institutionen bringen ihre Kompetenzen ein – das Regionalmanagement Nordhessen verbindet sie zu einem leistungsfähigen Netzwerk.

Gemeinsam erkennen wir Zukunftschancen, entwickeln neue Ideen und machen daraus Projekte mit Wirkung. Als Chancensammler für Nordhessen bringen wir Menschen zusammen, stoßen Kooperationen an und schaffen Raum für Innovation. So entstehen Lösungen, die kein Akteur allein entwickeln könnte – und genau darin liegt die Stärke Nordhessens.



Gemeinsam für Nordhessen auf der Expo Real, von links: Regierungspräsident Mark Weinmeister, Ulrich Bornmann (fabrikon), Kai-Lorenz Wittrock (Wirtschaftsförderung Region Kassel) und Kai Georg Bachmann (Regionalmanagement Nordhessen).

Standort stärken

Nordhessen überzeugt durch industrielle Stärke, innovative Unternehmen, exzellente Forschung, hohe Lebensqualität und ein außergewöhnlich dichtes Netzwerk engagierter Partner.

Gemeinsam entwickeln wir die Positionierung unserer Region weiter, begleiten Ansiedlungen, unterstützen Unternehmen bei der Fachkräftegewinnung und werben national wie international für den Wirtschafts- und Lebensstandort Nordhessen. Dabei arbeiten unsere Gesellschafter, Wirtschaftsförderungen, Kommunen, Hochschulen, Unternehmensnetzwerke, Cluster und Netzwerkvereine Hand in Hand. Vereine wie Pro Nordhessen leisten ebenso einen wichtigen Beitrag wie unsere Kompetenznetzwerke und Initiativen. Gemeinsam sorgen wir dafür, dass Nordhessen als innovative, lebenswerte und wirtschaftlich starke Region mit einer gemeinsamen Stimme wahrgenommen wird.

Zusammen stark: In Aktion beim Cross-Cluster-Netzwerktreffen.



Zukunft gemeinsam gestalten

Gründen bedeutet, aus einer Idee ein Unternehmen zu machen und sie gemeinsam mit anderen weiterzuentwickeln. Mit der Initiative „Gründerregion Nordhessen" fördern wir genau das. Der Gründerwettbewerb begleitet Gründende mit Workshops, Mentoring und wertvollen Netzwerkkontakten. Die Gründerregion Nordhessen macht das Netzwerk sichtbar

und ist die erste Anlaufstelle für Gründende, Start-ups und Nachfolgende in der Region.

Digitale Technologien verändern Wirtschaft und Gesellschaft. Gemeinsam mit dem IT-Netzwerk Nordhessen und Projekten wie ZUKIPRO fördern wir Wissenstransfer, Cybersicherheit und Künstliche Intelligenz und bringen digitale Innovationen schneller in die Praxis.

Energie ist eine Gemeinschaftsaufgabe. Gemeinsam mit dem Kompetenznetzwerk für dezentrale Energietechnologien deENet vernetzen wir auf Fachkongressen Wirtschaft, Wissenschaft, Kommunen und Politik und stärken so Nordhessen als Vorreiterregion für resiliente Energiesysteme.

Mobilität gehört zu den Kernkompetenzen der Region. Gemeinsam mit MoWiN.net fördern wir Kooperationen in den Bereichen Automotive, Logistik, Bahntechnik und intelligentes Verkehrsmanagement, die Innovationen beschleunigen und die Wettbewerbsfähigkeit Nordhessens stärken. Beim LogistikTAG Nordhessen am 5. November 2026 kommen zentrale Akteure der Branche zusammen.

Sicherheit entwickelt sich zu einem wichtigen Zukunftsfeld. Mit rund 15.000 Beschäftigten verfügt Nordhessen über einen der bedeutendsten Standorte der deutschen Sicherheits- und Verteidigungsindustrie. Unternehmen, Forschung und Bundeswehr bilden gemeinsam ein starkes Innovationsökosystem.

Die GrimmHeimat NordHessen steht für ein starkes touristisches Netzwerk in der Region. Gemeinsam mit Touristischen Arbeitsgemeinschaften, Kommunen, der Tourismuswirtschaft und zahlreichen weiteren Partnern bündeln wir Kompetenzen, entwickeln Angebote und treiben die Digitalisierung voran und machen Nordhessen als nachhaltigen, attraktiven Lebens-, Freizeit- und Wirtschaftsstandort sichtbar. Davon profitieren Gäste ebenso wie Einheimische, Unternehmen und Fachkräfte.

Mitmachen. Mitgestalten. Zukunft schaffen.

Das größte Netzwerk Nordhessens lebt nicht von Strukturen – sondern von Menschen. Von Unternehmen und Start-ups, von Wissenschaft und Forschung, von Kommunen, Gesellschaftern, Unternehmensnetzwerken, Cluster- und Netzwerkvereinen sowie von allen, die Verantwortung für die Zukunft unserer Region übernehmen möchten. Gemeinsam entwickeln wir Ideen, bringen Projekte auf den Weg und schaffen neue Perspektiven für Nordhessen. Jede Kooperation erweitert unser Netzwerk, jede neue Idee eröffnet Chancen und jedes gemeinsame Projekt stärkt unsere Region.

Ob als Unternehmen, Hochschule, Kommune, Institution oder engagierter Partner – wir freuen uns über alle, die ihre Erfahrungen, Ideen und Kompetenzen einbringen und gemeinsam mit uns Zukunft gestalten möchten. Denn jede gute Idee verdient eine Chance. Und jede starke Region lebt von Menschen, die gemeinsam handeln. NH

KONTAKT:

Regionalmanagement Nordhessen GmbH, Ständeplatz 17, 34117 Kassel
Tel. 05 61 / 9 70 62 00
www.regionnordhessen.de





Foto: Schaumlöffel


Foto: FiRo GmbH


Foto: mavoimages/ Smarterpix.com

INHALT

Vorwort 3
Regionalmanagement Nordhessen 4
Wirtschaftsförderung Region Kassel 8
Continental 9
Erika Reklame 10
LINDIG Fördertechnik GmbH 11
Heinrich Riffer GmbH & Co. KG 12
Adam Damm & Sohn 13
Resebeck GmbH 14
Pfaff Wassertechnik 15
Göbel Hotels 16
Schnepf Planungsgruppe Energietechnik . 17
Kraftspeicher GmbH 18
etna GmbH 19
Könnecke Begrünungen 20
Starke+Reichert 21
MediaMarktSaturn Business..... 22



INFORMATIV | ATTRAKTIV | NEU
www.kuechen-gerhold.de

Schnell mal reinschauen...

40 JAHRE KÜCHEN Studio GERHOLD

Küchen und Bäder Studio Gerhold GmbH
Immenhausen/Holzhausen | Kasselweg 1 | Tel. 0 56 73 / 38 28

Bode – Die Tür GmbH 24
Jungheinrich 25
gewe LagerTec 26
Föbus Haustechnik 27
Lobbe Umweltechnik 28
Veltum GmbH / Firo GmbH 29
Richter Gebäudedienste 30
Catering BBQ Nordhessen 32
HÖRMEISTEREI am Bebelplatz 33
Cineplex Nordhessen 34
Samen Rohde 35
Creditreform Kassel / Fulda 36
Hödtke und Morold 37
Seegert Kaffeerösterei 38
EP Pitsch 39
Hillebrand Liegen + Sitzen 40



Foto: Hörmeisterei


Foto: Pixels Stock / stock.adobe.com

Impressum
Herausgeber: Verlag Dierichs GmbH & Co. KG, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel | **Anzeigen:** Carsten Lenhart, Tel. 05 61 / 203-1647
Verantwortlich für den Inhalt: Miriam Donnert, Verlag Dierichs GmbH & Co. KG, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel **(zugleich ladungsfähige Anschrift für alle Verantwortlichen)** | **Redaktion:** DIGITALE KREATIV AGENTUR, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel | **Layout:** Thorsten Messing, DIGITALE KREATIV AGENTUR, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel, www.digitale-kreativ-agentur.de | **Titelfotos:** Alexar_JavaCreator - stock.adobe.com, Fxquadro - stock.adobe.com, progressman - stock.adobe.com, ultramansk - stock.adobe.com | **Druck:** Dierichs Druck + Media GmbH & Co. KG, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel





Gewerbepark Kassel-Niederzwehren



Gewerbepark Kassel Airport

Wirtschaftsförderung Region Kassel

Vier Standorte, vier Profile – Raum für Wachstum in der Region Kassel

Ob direkt verfügbar, bereits reserviert oder in Entwicklung: Stadt und Landkreis Kassel schaffen unterschiedliche Flächenangebote für unternehmerisches Wachstum und Gründung.

Was braucht ein Unternehmen, damit aus einer Idee ein Produkt wird? Neben einer leistungsfähigen Infrastruktur vor allem eines: die passende Fläche. In der Region Kassel bieten unter anderem vier öffentlich entwickelte Gewerbestandorte unterschiedliche Möglichkeiten – vom flexibel zugeschnittenen Grundstück bis zum großflächigen Industrieareal.

Im Gewerbepark Kassel-Niederzwehren stehen derzeit noch mehrere Hektar zur Verfügung. Die Grundstücke können je nach Vorhaben in Größen zugeschnitten werden. Unternehmen wie Technoform, Hexagon Purus, Jordan und Hujer Lasertechnik profitieren schon heute von der exzellenten Anbindung und der Flächenverfügbarkeit in Kassel-Niederzwehren.

Auf dem Gelände des neuen Kassel Airport eröffnet sich zusätzlicher Raum für Industrie, Luftfahrttechnik und Dienstleistungen. Direkt am neuen Flughafen steht Fläche mit und ohne Vorfeldzugang bereit. Auf dem alten Verkehrslandeplatz entwickelt sich ein florierendes Gewerbegebiet in bester unternehmerischer Nachbarschaft zu Firmen wie Airbus, dem Hessischen Drohnenkompetenzzentrum sowie demnächst auch Rheinmetall. Dort sind noch rund 56 Hektar verfügbar. Sowohl kleinere Parzellen als auch großflächige Ansiedlungen mit integriertem und vorfeldangebundenem Heliport sind möglich.

Der Sandershäuser Berg in Niestetal wird interkommunal weiterentwickelt und schrittweise erschlossen. Seine leistungsfähige Stromversorgung und die unmittelbare Nähe zur A7 machen ihn besonders für technologie- und energieorientierte Unternehmen interessant. Mit der neuen Gigawatt Factory von SMA ist bereits sichtbar, welche industrielle Dynamik hier entstehen kann: Rund 80 Millionen Euro investierte das Unternehmen in die Produktion von Systemlösungen für große Solar- und Energieprojekte.

Das Hiddeser Feld zwischen Wolfhagen und Breuna ist bereits vollständig erschlossen und aufgrund der hohen Nachfrage weitgehend belegt. Eine Erweiterung wird deshalb geprüft. Der Getränkehersteller Vitaqua befindet sich dort in guter Nachbarschaft zu REWE, Amazon, Hensoldt sowie VW Classic Parts und zeigt, welche großflächige Produktion hier möglich ist: Am Standort arbeiten sieben Abfüllanlagen, ergänzt durch zwei vollautomatische Hochregallager und eine eigene Herstellung von Flaschenrohlingen.

Die vier Standorte befinden sich in unterschiedlichen Entwicklungsphasen und bieten gerade deshalb vielfältige Perspektiven. Die Wirtschaftsförderung Region Kassel bringt Flächenangebot und Unternehmensbedarf zusammen und begleitet Investoren von der ersten Standortanfrage bis zur Ansiedlung. NH

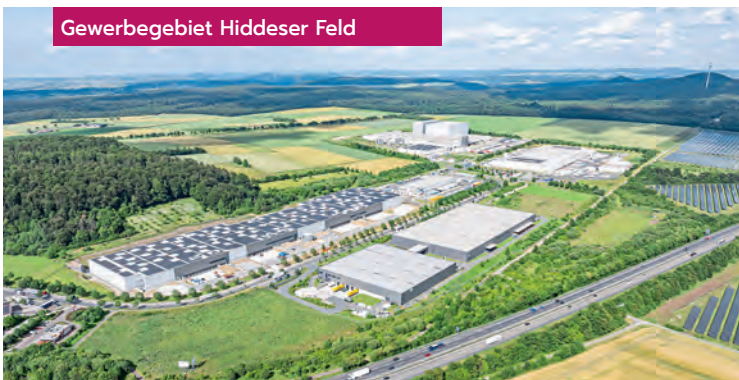
WIRTSCHAFTSFÖRDERUNG
REGION KASSEL

KONTAKT:

Wirtschaftsförderung
Region Kassel GmbH
Kurfürstenstraße 9 in Kassel
Tel. 05 61 / 7 07 33 50
info@wfg-kassel.de
www.wfg-kassel.de



Gewerbegebiet Sandershäuser Berg



Gewerbegebiet Hiddeser Feld

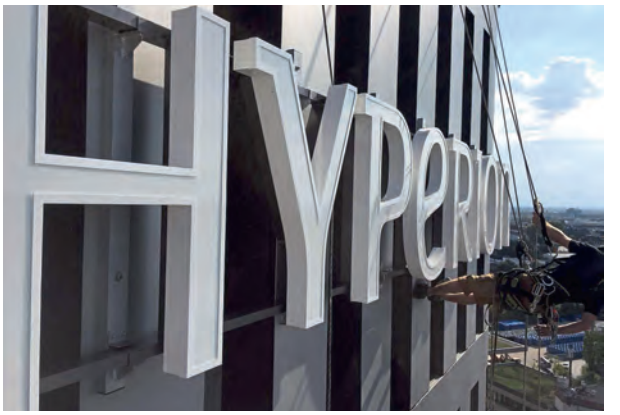

Continental
The Future in Motion
Continental
Reifen, die sicher
ans Ziel bringen.
www.continental-reifen.de

Erika Reklame

Hingucker aus Nordhessen







Digitale Großdrucke, Leuchtreklame, aufwendige Fahrzeugbeschriftung – will man mit seiner Botschaft in Erinnerung bleiben, ist Erika Reklame in Fuldatal-Ihringshausen der richtige Ansprechpartner.

Seit über 70 Jahren werden hier effektvolle und individuelle Werbemittel produziert. Auch ausgefallene Ideen können mit modernster Technik umgesetzt werden. Dazu gehören unter anderem 3-D-Objekte, die die knapp 30 Mitarbeiter als Einzelstück oder auch in Serie produzieren. „Sie sind ganz einfach ein prima Hingucker", sagt Geschäftsführer Thomas Fritz.

Der Marktführer in Nordhessen geht mit seinen Dienstleistungen noch weiter: Als Full-Sevice-Angebot kümmern sich die Experten um die Entwicklung und Konstruktion von Werbetechnik-Anlagen. „Alle planerischen Schritte, beispielsweise Statikberechnungen und Bauanträge werden von uns erledigt. Und auch die Endmontage, inklusive der behördlich genehmigten Organisation von Straßensperrungen, organisieren wir", erklärt Fritz.

Auch für die Zukunft ist das Unternehmen gut aufgestellt: Felix Fritz hat kürzlich seine Meisterprüfung zum Schilder- und Lichtreklamehersteller erfolgreich bestanden und ist in die Geschäftsführung aufgerückt. NH

▸ Um auch zukünftig optimalen Service und beste Qualität zu bieten, sucht Erika Reklame Azubis. Kurzbewerbungen unter **www.erika-reklame.de**.

Das große Portfolio individueller Werbemittel wird seit über 70 Jahren bei Erika Reklame am Standort Fuldatal-Ihringshausen produziert. *Fotos: Erika Reklame*



Erika® REKLAME
Werbung verbindet...

KONTAKT:

Erika Reklame
Dörnbergstraße 7
34233 Fuldatal
Tel. 05 61 / 9 81 77 - 0
info@erika-reklame.de
www.erika-reklame.de

LINDIG Fördertechnik GmbH

Wenn Effizienz zum Wettbewerbsfaktor wird

Lieferketten werden komplexer, Warenströme dynamischer und der Druck auf Effizienz und Wirtschaftlichkeit wächst. Für viele Unternehmen rücken deshalb die Intralogistik und ein reibungsloser Materialfluss zunehmend in den Fokus. Gefragt sind durchgängige Konzepte, die Lagerung, Transport, Automatisierung und digitale Steuerung miteinander verbinden. Genau hier setzt die LINDIG Fördertechnik GmbH an: Das Unternehmen begleitet Kunden entlang des gesamten innerbetrieblichen Materialflusses – von der Analyse bestehender Prozesse über die Planung bis hin zum laufenden Betrieb. Dabei wird die Intralogistik als Gesamtsystem aus Lagerstruktur, Technik, Automatisierung und Service betrachtet.

Ein zentraler Baustein ist die klassische Flurförder- und Lagertechnik. Neben dem leistungsstarken Produktportfolio von Linde MH bietet LINDIG umfassende Serviceleistungen – darunter Wartungen, UVV-Prüfungen und Reparaturen sowie Miet- und Gebrauchtgeräte.

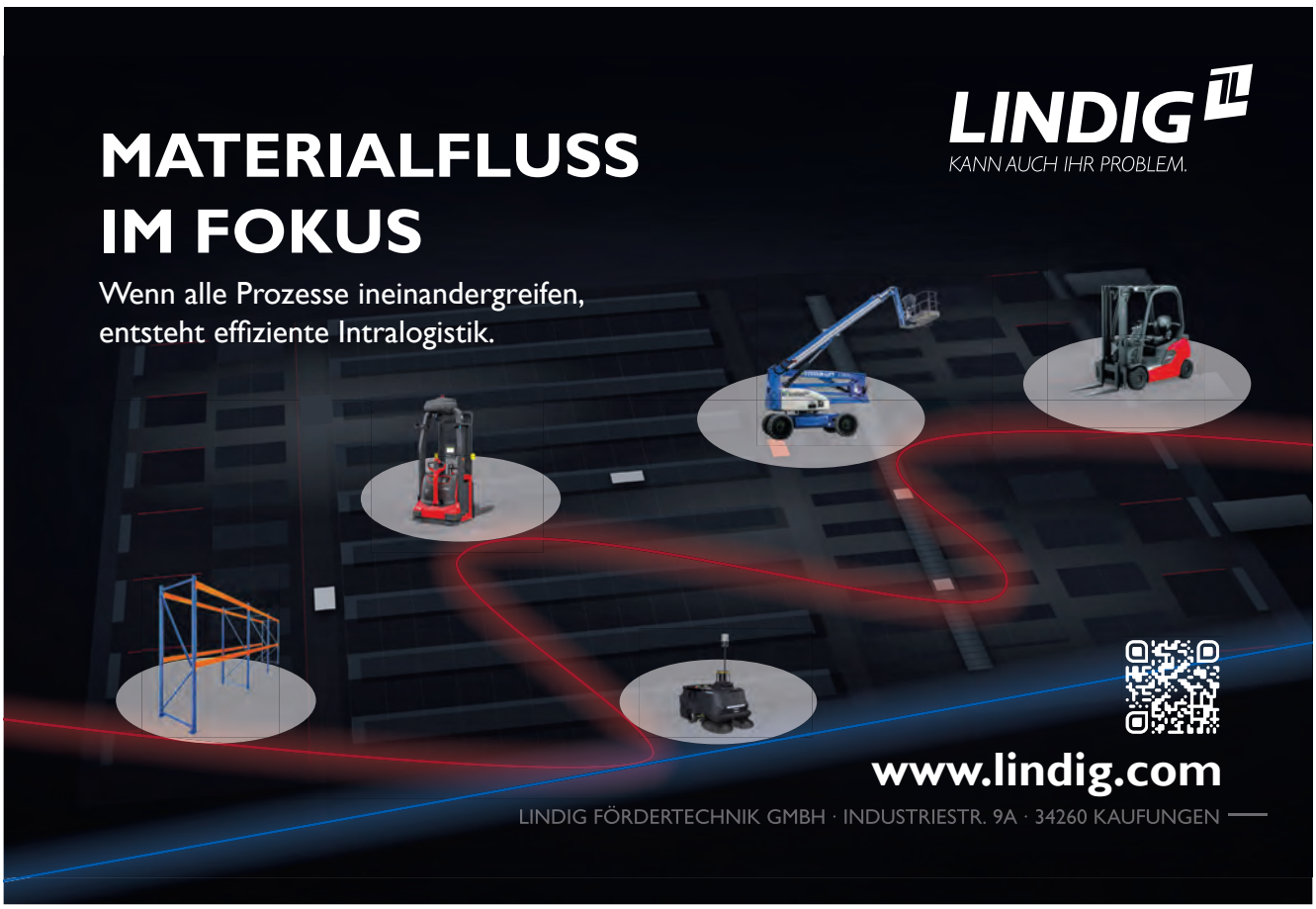
Effiziente Intralogistik beginnt häufig mit der richtigen Lagerplanung. LINDIG unterstützt Unternehmen dabei, Lagerflächen, Materialflüsse und Laufwege zu planen und die passende Regaltechnik auszuwählen. Das Spektrum reicht von klassischen Palettenregalen über Durchlauf- und Verschieberegale bis zu kompletten Lagerausstattungen inklusive Schutzsystemen, Kennzeichnungslösungen und Fördertechnik.

Automatisierung als Entwicklungsschritt

Wiederkehrende Transportaufgaben, definierte Übergabepunkte und hohe Anforderungen an die Prozesssicherheit bieten großes Potenzial für Automatisierung. LINDIG analysiert dafür die bestehenden Materialflüsse und entwickelt individuelle Konzepte. Zum Einsatz kommen automatisierte Flurförderzeuge, fahrerlose Transportsysteme (FTS) und autonome mobile Roboter (AMR). Auch die Integration von Steuerungssoftware sowie die Begleitung von Test- und Pilotprojekten gehören zum Leistungsumfang.

Der Blick in die Zukunft zeigt: Mit zunehmender Digitalisierung wachsen die Möglichkeiten, Materialflüsse transparenter zu steuern. Echtzeitdaten aus Fahrzeugflotten, Lokalisierungssystemen und Robotik-Anwendungen liefern Informationen, die für eine kontinuierliche Optimierung genutzt werden können. Entscheidend sind dabei Partner, die Technik, Prozesse und digitale Lösungen zusammenführen und so den Materialfluss zukunftsfähig ausrichten. NH

▶ www.lindig.de





Industrieverpackungen aus Holz von Riffer sind zertifiziert und problemlos recycelfähig. *Fotos: Heinrich Riffer*

Heinrich Riffer GmbH & Co. KG

Sicher und nachhaltig verpackt

Beim internationalen Versand müssen Maschinen, Anlagen oder empfindliche Bauteile sicher an ihrem Ziel ankommen. Entscheidend ist dabei eine Verpackung, die genau zum Produkt passt. Die Heinrich Riffer GmbH & Co. KG aus Kassel ist ein erfahrener Anbieter von Exportverpackungen aus Holz. Das Unternehmen blickt auf eine lange Geschichte zurück – für die Kunden zählt heute vor allem die zuverlässige Unterstützung im Tagesgeschäft.

Passende Lösungen für jedes Produkt

Ob Standardverpackung oder individuelle Sonderlösung: Die Firma Riffer entwickelt Verpackungen, die auf Größe, Gewicht und Empfindlichkeit der Ware abgestimmt sind. Dies zertifiziert und nach den internationalen Bestimmungen. „Dadurch wird sichergestellt, dass Waren auch unter anspruchsvollen Bedingungen zuverlässig geschützt und sicher transportiert werden", erklärt Geschäftführer Dirk Ruge.

Im Arbeitsalltag stellt sich häufig die Frage, wie Produkte richtig für den Export verpackt werden. In solchen Situationen kommt Dirk Ruge gerne zum Kunden und entwickelt gemeinsam mit den Ansprechpartnern ein passendes Verpackungskonzept – tragfähig, praxisnah und auf die konkrete Situation zugeschnitten.

Reibungslose Abläufe durch Just-in-Time-Lieferung

Zeit und Planungssicherheit spielen im Export ebenfalls eine große Rolle. Die Heinrich Riffer GmbH & Co.KG liefert Verpackungslösungen just in time und hält zum Teil Pufferlager für ihre Kunden vor. So lassen sich Abläufe in den Unternehmen besser planen und unnötige Lagerzeiten vermeiden.

Ökologische Vorteile bei Holzverpackungen

Holzverpackungen bieten im internationalen Warenverkehr ökologische Vorteile, da Holz ein nachwachsender Rohstoff ist, eine positive CO2-Bilanz aufweist und sich die Materialkonformität auch bei strengen Recyclingvorgaben darstellen lässt – wie es die neue EU-Verordnung PPWR auch fordert. RED



Neben standardisierten Verpackungen fertigt Riffer auch individuelle Sonderkisten.

KONTAKT:

Heinrich Riffer GmbH & Co. KG,
Leipziger Straße 184 in Kassel,
Tel. 05 61 / 9 53 89 50
info@riffer.de
www.riffer.de

Unser Service ist Ihr Erfolg!

Wir kümmern uns um Ihren Transporter und Ihr Wohnmobil!



FIAT PROFESSIONAL

Transporter-Partner

www.DAMM-sterne.de

Adam Damm & Sohn GmbH & Co.KG.

Robert-Bosch-Straße 2 | 34369 Hofgeismar

Fokus auf Rohstoffnachfrage und Klimaschutz

Die Sicherung wichtiger Rohstoffe entwickelt sich zunehmend zu einer der zentralen Herausforderungen für den Wirtschaftsstandort Deutschland. Während die Nachfrage nach Metallen in zahlreichen Industriezweigen kontinuierlich wächst, steigen die Anforderungen an Ressourceneffizienz, Klimaschutz und nachhaltiges Wirtschaften. Fachleute bewerten insbesondere das Metallrecycling als einen entscheidenden Baustein, um wertvolle Rohstoffe langfristig im Wirtschaftskreislauf zu halten und den Verbrauch natürlicher Ressourcen nachhaltig zu reduzieren.

Maschinenbau, Fahrzeugbau, Elektrotechnik, Bauwirtschaft sowie zahlreiche weitere Wirtschaftszweige sind auf eine zuverlässige Versorgung mit metallischen Rohstoffen angewiesen. Metalle gehören zu den wenigen Werkstoffen, die nahezu unbegrenzt wiederverwertet werden können. Kupfer, Aluminium, Edelstahl, Messing und Stahl bilden die Grundlage unzähliger Produkte und technischer Anwendungen. Gleichzeitig verändert der technologische Wandel die Anforderungen an die Rohstoffversorgung. Der Ausbau der Elektromobilität, der Ausbau erneuerbarer Energien, moderne Stromnetze sowie die fortschreitende Digitalisierung erhöhen den Bedarf an hochwertigen Metallen kontinuierlich.



Metallrecycling gilt als eines der erfolgreichsten Beispiele für eine funktionierende Ressourcenschonung.
Foto: akiyoko74/ Smarterpix.com

Nach Einschätzung von Marktanalysten wird sich diese Entwicklung in den kommenden Jahren weiter fortsetzen. Insbesondere der Ausbau der Energieinfrastruktur, Investitionen in moderne Industrieanlagen und die Digitalisierung der Wirtschaft führen dazu, dass der Bedarf an Sekundärrohstoffen weiter steigt. Gleichzeitig wird deutlich, dass natürliche Rohstoffvorkommen begrenzt sind und ihre Gewinnung häufig mit erheblichen Umweltbelastungen verbunden ist. Der verantwortungsvolle Umgang mit bereits vorhandenen Materialien gewinnt deshalb zunehmend an strategischer Bedeutung. OTS

www.resebeck.de

Full-Service in Entsorgung und Verwertung.

Resebeck Eisen – Metall

Aus Resten Werte schaffen:

- Schrott
- NE - Metalle
- Wertstoff
- Sonderabfälle
- Containerdienst
- Autoverwertung



RESEBECK GmbH · Im Rinschenrott 2 – 4
37079 Göttingen · Tel. (0551) 38300 – 0

Niederlassung Northeim · Am Mühlenanger 46
37154 Northeim · Tel. (05551) 8250

Nordhäuser Rohstoffhandel GmbH · Südstraße 7
99734 Nordhausen · Tel. (03631) 61360

Pfaff Wassertechnik

Weiches Wasser für hohe Ansprüche

Mit der Dreifach-Enthärtungsanlage softliQ:LB bietet Grünbeck eine leistungsstarke Lösung für Anwendungen mit hohem Wasserbedarf. Ob in Mehrfamilienhäusern, Hotels, Gewerbebetrieben oder industriellen Anwendungen: Die Anlage sorgt auch bei hohen Durchflussmengen zuverlässig für weiches Wasser und vereint hohe Leistungsfähigkeit mit einfacher Bedienung.

Kernstück der softliQ:LB ist ihr innovativer Drei-Säulen-Aufbau. Drei Austauscher sind über ein patentiertes Drei-Wege-Kugelventil miteinander verbunden, wobei stets zwei Säulen parallel durchströmt werden. So können bis zu 20 Kubikmeter Wasser pro Stunde enthärtet werden. Das Ergebnis sind hohe Durchflussleistungen bei gleichzeitig geringen Druckverlusten. Dadurch lassen sich Installationen effizient planen, Kosten senken und in vielen Fällen zusätzliche Druckerhöhungs- oder Erweiterungsanlagen vermeiden.

Reduzierter Wartungsaufwand

Für einen wirtschaftlichen Betrieb verfügt die softliQ:LB serienmäßig über einen großzügig dimensionierten Salzbehälter mit 275 Kilogramm Fassungsvermögen. Lange Nachfüllintervalle reduzieren den Wartungsaufwand. Ein integrierter Sensor überwacht den Salzvorrat und informiert den Betreiber rechtzeitig per myProduct-App oder über die Anbindung an ein Gebäudeleitsystem. Zudem ermöglicht die intelligente Behälterkonstruktion ein schnelles Ausspülen von Salzablagerungen, ohne dass zuvor Regeneriersalz entnommen werden muss.

Auch beim Schutz vor Wasserschäden setzt Grünbeck auf intelligente Technik. Ein integrierter Wassersensor erkennt austretendes Wasser am Aufstellort und informiert Verantwortliche unmittelbar per Push-Nachricht. So können Schäden frühzeitig erkannt und vermieden werden.

Die moderne Touchscreen-Steuerung unterstützt Fachhandwerker und Betreiber gleichermaßen. Eine geführte Inbetriebnahme erleichtert die Installation und minimiert Fehlerquellen. Optional ist die Anlage vormontiert und bereits mit Harz befüllt erhältlich, wodurch sich der Aufwand vor Ort deutlich reduziert. Ergänzt wird das Portfolio durch die bewährten Enthärtungsanlagen der softliQ-Baureihe, die vom Ein- und Zweifamilienhaus über größere Wohnanlagen bis hin zu gewerblichen Anwendungen passende Lösungen bieten. Dank intelligenter Steuerung, digitaler Vernetzung und effizienter Ressourcennutzung ermöglichen alle softliQ-Anlagen eine bedarfsgerechte Wasserenthärtung und hohen Bedienkomfort. NH

softliQ:LB

Die leistungsstärkste Enthärtungsanlage ihrer Klasse



- einmaliger 3-Säulen-Aufbau
- patentiertes Grünbeck-3-Wege-Kugelventil
- Anbindung an Grünbeck-myProduct-App und Bus-System
- reinigungsfreundlicher Salzbehälter mit 275 kg Füllvolumen
- einfache Plug-and-play-Installation
- Salzmengen-Sensor und Leckage-Bodensensor
- Touchscreen

pfaff WASSERTECHNIK

Pfaff Wassertechnik GmbH · Grünbeck-Werksvertretung
Münchner Straße 13 · 34134 Kassel · +49 561 94175-0
info@pfaff-wassertechnik.de · www.pfaff-wassertechnik.de

grünbeck

Göbel Hotels

Wo gute Entscheidungen Raum bekommen

Bei den Göbel Hotels endet eine erfolgreiche Tagung nicht an der Tür des Seminarraums. Gemeinsame Erlebnisse, besondere Locations und individuell geplante Rahmenprogramme schaffen Raum für Austausch, stärken Teams und sorgen dafür, dass aus einem Geschäftstermin etwas entsteht, das in Erinnerung bleibt.

Vier Häuser, vier Charaktere, ein Anspruch

Im Göbel's Schlosshotel „Prinz von Hessen" in Friedewald trifft konzentriertes Arbeiten auf außergewöhnliches Schlossambiente. Tagen Sie mit bis zu 150 Personen, wechseln Sie für neue Impulse in die Eventküche, nutzen Sie Schlosspark und historische Wasserburgruine für besondere Programmpunkte oder lassen Sie den Tag gemeinsam ausklingen. Wie gut diese Verbindung funktioniert, bestätigen die TOP 250 Tagungshotels Deutschlands 2026: Platz 1 „Kreativformate" und Platz 4 „Konferenz".

Das Göbel's Landhotel in Willingen macht aus Tagungszeit echte Teamzeit. 13 Veranstaltungsräume bieten den passenden Rahmen für Meetings, Seminare und Events mit bis zu 200 Personen – und direkt vor der Tür wartet Willingen mit zahlreichen Möglichkeiten für gemeinsame Outdoor-Erlebnisse, Teamevents und gesellige Abende. Auch hier bestätigt die aktuelle Auszeichnung die Kompetenz: zwei Plätze unter den ersten zehn bei „Event" und „Klausur" bei den TOP 250.

Kurze Wege, zentrale Lage, starke Tagungsstandorte: Die Göbel Hotels sind mit ihren Häusern in Nordhessen und darüber hinaus bestens für Businessveranstaltungen aufgestellt.





„Ausgezeichnete Tagungskompetenz aus Nordhessen: Nicole Sandrock und Antje Größl aus dem Tagungsteam mit Markus Göbel, Inhaber des Göbel's Schlosshotels und Geschäftsführer der Göbel Hotels, bei der Preisverleihung der TOP 250 Tagungshotels Deutschlands 2026." *Foto:Göbel Hotels*

Im Göbel's Hotel Quellenhof in Bad Wildungen finden kleinere Gruppen den richtigen Freiraum für intensive Workshops, Klausuren und Strategietage. Bis zu 60 Personen arbeiten hier in persönlicher Atmosphäre – und können nach einem konzentrierten Tag bei Wellness, gutem Essen oder gemeinsamen Aktivitäten neue Energie tanken.

Und wenn es größer werden darf, spielt das Göbel's Hotel Rodenberg in Rotenburg a. d. Fulda seine besondere Stärke aus: vom klassischen Meeting über Veranstaltungen mit bis zu 450 Personen bis zum großen Kongress oder Firmenevent in der Göbel Hotels Arena mit bis zu 2.750 Gästen. Hotel, Gastronomie, Übernachtung, Veranstaltungsfläche und eine Rodenberg Alm mit Highwalk als einzigartige Location greifen dabei direkt ineinander.

Alles aus einer Hand

Von der ersten Idee bis zum letzten Programmpunkt begleitet Sie ein erfahrenes Tagungsteam. So bleibt mehr Zeit für gute Inhalte, starke Teams und erfolgreiche Entscheidungen. NH

KONTAKT:

Göbel's Schlosshotel, Friedewald – www.goebels-schlosshotel.de
Göbel's Landhotel, Willingen – www.goebels-landhotel.de
Göbel's Hotel Quellenhof, Bad Wildungen – www.goebels-quellenhof.de
Göbel's Hotel Rodenberg, Rotenburg a. d. Fulda – www.goebels-rodenberg.de

SCHNEPF Planungsgruppe Energietechnik

Kassel gestalten: Technische Planung für die Region

Fünf Fußballfelder Grundfläche, ein über 30 Meter hohes Regallager und zu 98 Prozent regenerativ beheizt und gekühlt: Was nach Widerspruch klingt, entsteht gerade in Malsfeld bei Melsungen. Das Team der SCHNEPF-Niederlassung Kassel plant dort die technische Gebäudeausrüstung für das neue EDEKA-Zentrallager. Die Logistikhalle für das Trockensortiment misst 244 mal 147 Meter, das sind 35.600 Quadratmeter.

Warme Luft steigt: Wer so hoch klassisch heizt, wärmt vor allem das Dach. Die Planer haben das Konzept deshalb umgedreht. Über Industrieflächenheizung und Bauteilaktivierung übernimmt die Bodenplatte die Grundlast beim Heizen und Kühlen. Die Wärme liefert eine Luft/Wasser-Wärmepumpenanlage mit sechs Modulen und 1.392 Kilowatt. Ein Gaskessel mit 1.000 Kilowatt springt nur bei Spitzenlast ein, die dezentralen Dach-Lüftungsgeräte sorgen für gleichmäßige Luftverteilung.



EDEKA-Zentrallager in Malsfeld. *Grafik: RSE*

Im Kasseler Industriepark Mittelfeld sind bedeutende Unternehmen der Region am weiteren Ausbau beteiligt. SCHNEPF optimiert die elektrotechnische Fachplanung für die Neubauten an Lager-, Büro- und Produktionsflächen: Energieversorgung, Beleuchtung, Sicherheits- und Kommunikationstechnik. Der Blick geht darüber hinaus: Eine Studie zur Ertüchtigung des Mittelspannungsnetzes schafft die Voraussetzungen für PV-Anlagen und Ladeinfrastruktur für Pkw und Lkw.

Planen, für das, was kommt

Die Projekte zeigen: Wachstum in Nordhessen steht und fällt mit der technischen Infrastruktur. Die SCHNEPF-Niederlassung Kassel begleitet Bauherren und Architekturbüros von der ersten Idee bis zur Inbetriebnahme, für Gebäude, die heute funktionieren und morgen mitwachsen. NH





Container mit technischem Innenleben: Batteriespeicher können Stromnetze stabilisieren und auch wirtschaftliche Perspektiven bieten. *Foto: Pixels Stock/stock.adobe.com*

Kraftspeicher GmbH

Batteriespeicher sind der nächste Schritt

Das deutsche Stromsystem ist eines der stabilsten der Welt. Im Durchschnitt ist ein Haushalt nur rund zwölf Minuten im Jahr von einem Stromausfall betroffen. Dennoch führen Sabotage, Naturkatastrophen und technische Defekte immer wieder zu lokalen Stromausfällen. Die Folgen eines mehrtägigen Stromausfalls können für Betroffene verheerend sein: keine Elektrizität, kein Mobilfunk, kein Wasser, keine Heizung. Im Winter drohen zudem kostspielige Schäden an Gebäuden durch geplatzte Wasser- und Heizungsrohre. Die Übernahme dieser Schäden durch Versicherungen ist häufig strittig. Eine Möglichkeit, sich gegen Stromausfälle zu wappnen, sind Solaranlagen mit Not- oder Ersatzstromfunktionen und Batteriespeicher.

Die Energiewende stellt Städte und Gemeinden vor große Herausforderungen – gleichzeitig entstehen daraus neue Möglichkeiten für zusätzliche Einnahmen, regionale Wertschöpfung und eine langfristige wirtschaftliche Stärkung der Kommune. Die Experten der Kraftspeicher GmbH aus Vellmar planen regionale Batteriespeicherprojekte. Neben der wichtigen Rolle für die Stabilisierung der Stromnetze bieten Projekte dieser Größenordnung insbesondere für Kommunen interessante wirtschaftliche Perspektiven.

Ein Batteriespeicherprojekt kann für Kommunen mehrere konkrete Vorteile schaffen: zusätzliche Gewerbesteuereinnahmen über viele Jahre, regionale Wertschöpfung durch Bau, Betrieb und Wartung, Stärkung der lokalen Energieinfrastruktur sowie Beitrag zur kommunalen Klimastrategie und Energiewende. Damit entsteht ein nachhaltiges Infrastrukturprojekt, das nicht nur zur Energieversorgung beiträgt, sondern auch langfristige wirtschaftliche Impulse für die Gemeinde setzt. Der Kraftspeicher-Ansatz sieht vor, dass Finanzierung, Planung und Umsetzung zentral organisiert werden. Für die Kommune bedeutet dies ein Projekt mit geringem finanziellem Risiko und gleichzeitig attraktiven regionalwirtschaftlichen Effekten.

Batteriespeicher sind längst kein optionales Zusatzmodul mehr. Für Volleinspeiseranlagen, Photovoltaik-Freiflächenanlagen und PV-Batteriespeicher im Gewerbe werden sie zunehmend zur Voraussetzung für wirtschaftlichen Betrieb. Sie machen aus klassischen Einspeiseanlagen flexible, marktorientierte Energiesysteme. Zwei Speicherlösungen stehen dabei im Fokus: Grünstromspeicher in Verbindung mit Photovoltaikanlagen sowie Standalone-Batteriespeicher als eigenständiges Geschäftsmodell. Beide Konzepte eröffnen neue Batteriespeicher-Erlösmodelle und sind ein zentraler Baustein für die Zukunft von PV-Batteriespeichern im Gewerbe und bei Freiflächenanlagen.

Mit Inkrafttreten des Solarspitzengesetzes ist der Zeitpunkt der Einspeisung entscheidend. Negative Strompreise in der Photovoltaik führen unmittelbar zum Wegfall der EEG-Vergütung. Für Betreiber von Freiflächen-Photovoltaikanlagen, Gewerbedächern und PV-Pachtanlagen bedeutet das ein wirtschaftliches Risiko. Batteriespeicher ermöglichen ein aktives Einspeisemanagement und marktpreisorientierte Stromvermarktung über die Direktvermarktung von Batteriespeichern.

Grünstromspeicher in Co-Location

Grünstromspeicher sind Batteriespeicher, die direkt mit einer Photovoltaikanlage gekoppelt sind und ausschließlich mit erneuerbarem Strom geladen werden. Photovoltaikanlage und Batteriespeicher teilen sich einen gemeinsamen Netzanschluss. Diese Co-Location-Lösung ist besonders für Volleinspeiser und große Freiflächenanlagen wirtschaftlich relevant. Der Solarstrom wird nicht mehr sofort eingespeist. Stattdessen kann er gespeichert und zeitlich versetzt vermarktet werden NH / OTS

KONTAKT:
Kraftspeicher GmbH,
Tel. 0 56 07 / 2 15 99 90,
info@kraftspeicher.com

ZUM TAG DER OFFENEN HEIZUNGSKELLER

Feiern wir einen Tag der offenen Tür in unseren neuen Räumlichkeiten

in Kassel!



Samstag, 21.11.2026
9:00 – 16:00 Uhr
etna GmbH
Brandaustr. 10
Halle 16A3
34127 Kassel

WÄRMEPUMPE
Effizient. Nachhaltig. Zukunftssicher.

KLIMATECHNIK
Angenehmes Klima zu jeder Jahreszeit.

PHOTOVOLTAIK
Sonnenenergie für Ihre Zukunft.

ELEKTROINSTALLATION
Sicher. Modern. Zuverlässig.

UNSERE AUSSTELLUNG – LIVE ERLEBEN!

Besuchen Sie unsere Ausstellung – alles live zum Anfassen und Ausprobieren!

- Moderne Wärmepumpen
- Klimatechnik-Lösungen
- Photovoltaik-Systeme
- Elektroinstallationen
- ... und viele weitere Innovationen!



BOSCH
Thermotechnik
präsentiert die neuesten **Wärmepumpen und Klimatechhik – und vieles mehr.**



Unabhängiger Energieberater vor Ort
Berät zu modernen Energielösungen und auch zu Fördermöglichkeiten.

- Analyse und Beratung
- Fördermittel-Information
- Individuelle Lösungen für Ihr Zuhause

TP MANUFAKTUR
WERBUNG | TEXTIL | DESIGN

ist ebenfalls vor Ort und präsentiert alles rund um Werbung und Arbeitskleidung.

- Arbeitskleidung live erleben
- Individuelle Veredelung
- Werbetechnik & Textildesign
- Persönliche Beratung



Für Verpflegung ist gesorgt.

Getränke, Snacks & Kaffee



Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

AI GENERATED



Könnecke Begrünungen

Grüne Wände schlucken den Schall

Pflanzen in Innenräumen haben zahlreiche Vorteile: Sie erneuern und befeuchten die Luft – und nicht zu unterschätzen: Sie sorgen dafür, dass wir entspannter und besser gelaunt sind", sagt Mitja Könnecke, Geschäftsführer von Könnecke Begrünungen in Niestetal. Zu den entscheidenden Pluspunkten einer grünen Wand gehört auch, dass sie eine schallabsorbierende Funktion hat, bis zu 60 Prozent sind laut einer Studie möglich.

Hingucker mit Vorteilen

In welcher Form die Pflanzen in die Räume kommen, ob als nach wie vor beliebtes Gefäß oder ob als absolut im Trend liegende Wandbegrünung, ist egal, der Effekt bleibt gleich. „Wandbegrünungen sind ein Hingucker, ob klein oder riesig – und sie integrieren sich ganz einfach in den Raum", erklärt Könnecke weiter. Kunden können verschiedene Systeme wählen. Einerseits gibt es Moosbilder oder komplette -wände, die eher als Dekoobjekt fungieren. Sie bestehen aus konserviertem Moos und bleiben mindestens zehn Jahre farbecht.

Andererseits gibt es komplett begrünte Wände, bei denen Zimmerpflanzen vertikal in spezielle Pflanzsysteme gesetzt werden. Dafür ist ein Wasser- und Stromanschluss



Sorgen für bessere Stimmung: Pflanzen in Innenräumen haben zahlreiche Vorteile.
Fotos: Könnecke

Voraussetzung. „In diese Wände können wir eine Vielzahl unterschiedlicher Pflanzen integrieren, auch Blühpflanzen sind möglich", führt der Experte aus. Könnecke übernimmt dann mit seinem Team den Service und die Pflege. CAB



KÖNNECKE
BEGRÜNUNGEN OHG
Garten- und Landschaftsbau
Raumbegrünung

Werner-Bosch-Straße 10
34266 Niestetal-Sandershausen
Telefon 0561 - 52 94 40
Telefax 0561 - 52 94 41
www.koennecke-begruenungen.de

Fachverband Raumbegrünung und Hydrokultur

Starke+Reichert

Nicht der Cyberangriff ist das Problem, sondern die Stunde danach

Wenn Mitarbeitende nicht mehr auf E-Mails zugreifen können, Kunden auf Antworten warten und Geschäftsprozesse stillstehen, wird aus einem IT-Vorfall schnell ein Unternehmensproblem.

Viele kleine und mittelständische Unternehmen glauben noch immer, für Cyberkriminelle nicht interessant genug zu sein. Die Realität sieht anders aus: Gerade KMU geraten zunehmend ins Visier von Angreifern. Der Grund ist einfach. Wo sensible Daten, Kundendaten, Finanzinformationen oder geschäftskritische Prozesse vorhanden sind, lohnt sich ein Angriff.



Sicherheitsrisiken aufdecken: Starke+Reichert hilft dabei. *Foto: Starke+Reichert*

Ausreichende Wirksamkeit

Besonders im Fokus stehen Microsoft-365-Konten. Denn über kompromittierte Benutzerkonten erhalten Angreifer Zugriff auf E-Mails, Dokumente, Teams-Chats, Kontakte und interne Informationen. Oft genügt bereits ein gestohlenes Passwort, um erheblichen Schaden anzurichten. Die Folgen reichen von Betriebsunterbrechungen und Datenverlust über Compliance-Verstöße bis hin zu Vertrauensverlust bei Kunden und Geschäftspartnern. Für viele Unternehmen stellt sich deshalb nicht mehr die Frage, ob Sicherheitsmaßnahmen notwendig sind, sondern ob sie ausreichend wirksam sind. Genau hier unterstützt Starke+Reichert: Mit einem Microsoft-365-Security-Check prüft S+R die Umgebung auf potenzielle Sicherheitsrisiken und zeigt auf, wo Handlungsbedarf besteht. Sie analysieren Berechtigungen, Identitäten, Sicherheitsrichtlinien und Schutzmechanismen und entwickeln daraus konkrete Empfehlungen für mehr Sicherheit und Transparenz.

Ganzheitliche Strategien

Als IT- und Digitalisierungspartner begleitet Starke+Reichert Unternehmen jedoch weit über den Security-Check hinaus. Sie unterstützen beim sicheren Einsatz von Microsoft 365, der Einführung moderner Arbeitsplatzkonzepte sowie beim Schutz von Endgeräten, Identitäten und Unternehmensdaten. Von Microsoft Defender, Intune und Backup-Konzepten über Security-Awareness-Schulungen bis hin zu Managed Security Services und ganzheitlichen Sicherheitsstrategien erhalten Kunden alle Leistungen aus einer Hand.

Darüber hinaus unterstützt S+R Unternehmen bei der optimalen Nutzung ihrer Microsoft-365-Plattform. Ob Microsoft Teams, SharePoint, Exchange Online, OneDrive, Copilot oder die Power Plattform: Sie sorgen dafür, dass moderne Zusammenarbeit nicht nur produktiver, sondern auch sicherer wird. Denn Digitalisierung schafft nur dann echte Mehrwerte, wenn Sicherheit mitgedacht wird. NH

Wenn plötzlich nichts mehr geht.

Wie sagen Sie es Ihrem Chef?

Microsoft 365 gehört zum Arbeitsalltag. Doch wie gut sind Identitäten, Zugänge und Unternehmensdaten tatsächlich geschützt?
Finden Sie es heraus, bevor andere es tun.

• Identitäten schützen • Risiken erkennen • Sicherheit stärken

Jetzt Microsoft-365-Security-Check sichern
und Ihre Microsoft-365-Umgebung gezielt auf Risiken prüfen.

www.starke.de
it-vertrieb@starke.de
0561 2007-399



Starke+Reichert



Spezialisierter Bereich: Felix Rudolph, Geschäftskundenberater bei MediaMarktSaturn, schafft individuell maßgeschneiderte Lösungen für Unternehmen. *Foto: Ulf Schaumlöffel*

MediaMarktSaturn Business

Persönlicher Service trifft auf Technik-Kompetenz

Der neue Mitarbeiter braucht einen neuen Laptop oder für die Büroküche soll ein neuer Kaffeevollautomat angeschafft werden – nur zwei Optionen aus einer Vielzahl an unterschiedlichen Möglichkeiten, wenn Unternehmen neue Technik brauchen. In beiden Fällen ist Felix Rudolph vom MediaMarktSaturn in Kassel der richtige Ansprechpartner. Denn er kümmert sich im B2B-Hub um die Anliegen von Geschäftskunden. Zum B2B-HUB gehören neben den MediaMärkten am Königsplatz (City-Point), im dez Einkaufszentrum Kassel und im Ratio-Land Baunatal auch die Märkte in Göttingen in der Hannoverschen Straße und im KaufPark.

> *Unsere Kunden profitieren von guten Produkten zu guten Konditionen.*
>
> FELIX RUDOLPH,
> GESCHÄFTSKUNDENBERATER

Das Angebot des B2B-Hubs bietet entscheidende Vorteile: persönliche Betreuung und maßgeschneiderte Lösungen. „Dieser spezialisierte Geschäftskundenbereich agiert bewusst über die Grenzen des klassischen Webshops hinaus, um individuelle Vorteile zu schaffen, die online so nicht verfügbar sind", erklärt er.

Felix Rudolph grenzt das Angebot nach individuellen Vorstellungen ein, spricht passende Empfehlungen aus und schafft bei Bedarf auch maßgeschneiderte Komplettlösungen. „Unsere Kunden profitieren von guten Produkten zu guten Konditionen", sagt der Geschäftskundenberater.

Auch Schulen, Kommunen oder Vereine

Das Angebot richtet sich dabei längst nicht nur an klassische Unternehmen. Auch Schulen, Kitas, Vereine und andere öffentliche Einrichtungen profitieren von den exklusiven Vorteilen. Ein Schwerpunkt liegt aktuell auf der Ausstattung von Schulen: Durch gezielte iPad-Aktionen ermöglicht der B2B-Hub eine zentrale Bestellung zu attraktiven Konditionen – eine enorme Erleichterung für Eltern, Schulen und Schulträger.

Der Fokus liegt dabei auf ganzheitlichen Lösungen, die weit über Einzelprodukte hinausgehen – von der kompletten Ausstattung neuer Arbeitsplätze bis zur Modernisierung ganzer Büros. Flexible Zahlungsoptionen wie der exklusive Kauf auf Rechnung oder attraktives IT-Leasing schaffen dabei den nötigen finanziellen Spielraum. Moderne Lösungen im Bereich Mobile Device Management (MDM) vereinfachen die zentrale Verwaltung aller Firmen- oder Schulgeräte.

So verbindet der B2B-Hub von MediaMarktSaturn in Kassel die Stärke eines Technikriesen mit der Flexibilität eines lokalen Partners und schafft eine verlässliche Technik-Partnerschaft, die echten Mehrwert liefert.

NH

MediaMarktSaturn Business.
Exklusiv für Geschäftskunden.

MediaMarkt SATURN



Wir haben die passende Lösung

- Individuell konfigurierte IT-Hardware & Projektpreise
- Kauf auf Rechnung, Leasing, Finanzierung
- Vor Ort, per Mail und per Telefon erreichbar
- Verwaltungssoftware für Ihre Mitarbeiter-Geräte
- personalisierte Beratung mit maßgeschneiderten Lösungen
- Partner für die Digitalisierung an Bildungseinrichtungen

TIPP:

Kaffee für das Team

Unsere professionellen Kaffeevollautomaten halten den Kaffeedurst jedes Büros stand.

Noch nicht als Geschäftskunde registriert?

Jetzt den QR-Code scannen, kostenlos anmelden und im 2. Schritt „Geschäftskunde“ auswählen:

Ihr persönlicher Ansprechpartner:

Felix Rudolph
Geschäftskundenberater

- 0561/93685074
- b2b.region.kassel@mediamarkt.de

Ihr lokaler Partner für die MediaMarktSaturn Märkte in Baunatal/Göttingen/Kassel

BODE – Die Tür GmbH

Innovation aus Kassel auf internationaler Bühne



Foto: Bode

Wenn es um Türsysteme und Schienenfahrzeuge geht, ist die BODE – Die Tür GmbH seit Jahrzehnten eine feste Größe in der Mobilitätsbranche. Vom Standort Kassel aus entwickelt und produziert das Unternehmen Lösungen, die weltweit in Zügen zum Einsatz kommen. Mit Innovationskraft, hoher Fertigungstiefe und einem klaren Fokus auf den öffentlichen Personennah- und Fernverkehr hat sich BODE als verlässlicher Partner führender Fahrzeughersteller etabliert.

Auf der diesjährigen InnoTrans in Berlin, der weltweit größten Fachmesse für Verkehrstechnik, präsentierte das Unternehmen seine neueste Entwicklung und unterstrich damit erneut seinen Anspruch, die Mobilität von morgen aktiv mitzugestalten. Die vorgestellte Lösung, das weltweit erste zweiflüglige druckertüchtigte Türsystem stieß bei Fachbesuchern aus aller Welt auf großes Interesse und verdeutlichte die Kompetenz des Kasseler Unternehmens, technologische Herausforderungen in marktreife Produkte zu überführen.

Für BODE steht dabei nicht nur die technische Innovation im Vordergrund. Das Unternehmen verfolgt das Ziel, Lösungen zu entwickeln, die den öffentlichen Verkehr leistungsfähiger, komfortabler und nachhaltiger machen. Themen wie Fahrgastkomfort, Energieeffizienz und die Optimierung des Betriebsablaufs spielen dabei eine ebenso wichtige Rolle wie Zuverlässigkeit und Wirtschaftlichkeit.

Die Vorstellung der Innovation auf der InnoTrans zeigt eindrucksvoll, welche technische Kompetenz in Kassel beheimatet ist. BODE entwickelt und produziert am Standort Türsysteme für Kunden auf der ganzen Welt und zählt zu den wichtigen industriellen Arbeitgebern der Region.

Die neue Türgeneration ist damit nicht nur ein Beitrag zur Mobilität von morgen, sondern auch ein Beispiel dafür, wie innovative Produkte und qualifizierte Arbeitsplätze in Nordhessen entstehen.

Die starke Resonanz auf der Messe bestätigt die Position von BODE als innovativen Technologieführer und zugleich als bedeutenden Arbeitgeber und Botschafter der Wirtschaftsregion Nordhessen. NH



Neuer Jungheinrich-Standort in Reiskirchen

Stärkere Präsenz in Nord- und Mittelhessen



Der neue Jungheinrich Standort in Reiskirchen. *Foto: Jungheinrich*

Mit dem Umzug an den Standort Reiskirchen stärkt Jungheinrich seine Präsenz in Nord- und Mittelhessen und rückt noch näher an seine Kunden. Von hier aus betreut das Team Unternehmen zwischen Kassel und Frankfurt mit kurzen Wegen, schnellen Reaktionszeiten und persönlicher Betreuung.

Als einer der führenden Anbieter für Intralogistik unterstützt Jungheinrich Unternehmen dabei, ihre Lager- und Materialflussprozesse effizienter, wirtschaftlicher und zukunftssicher zu gestalten. Viele Unternehmen verbinden Jungheinrich noch immer in erster Linie mit Flurförderzeugen. Tatsächlich profitieren die Kunden heute von einem deutlich breiteren Leistungsspektrum: von der Analyse und Planung kompletter Lagerprozesse über Flurförderzeuge, Regalsysteme sowie Service- und Wartungskonzepte bis hin zu digitalen Anwendungen, Energiesystemen und automatisierten Logistiklösungen. So erhalten Unternehmen ganzheitliche Lösungen aus einer Hand und einen Partner, der sie dabei unterstützt, Produktivität zu steigern, Prozesse zu optimieren und ihre Wettbewerbsfähigkeit nachhaltig zu stärken.

Echter Mehrwert

„Wir verstehen uns nicht nur als Anbieter von Flurförderzeugen und Intralogistiklösungen, sondern vor allem als verlässlicher Partner unserer Kunden. Uns ist wichtig, die individuellen Anforderungen zu verstehen und gemeinsam Lösungen zu entwickeln, die langfristig einen echten Mehrwert schaffen. Eine partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe steht dabei für uns im Mittelpunkt", erklärt Florian Mirring, Regionaler Verkaufsleiter Nord- und Mittelhessen.

Gerade in Zeiten von Fachkräftemangel, steigenden Effizienzanforderungen und zunehmender Digitalisierung profitieren Unternehmen von einem starken regionalen Partner, der sie bei der Weiterentwicklung ihrer Logistik nachhaltig begleitet. Mit dem neuen Standort in Reiskirchen schafft Jungheinrich dafür optimale Voraussetzungen. NH

JUNGHEINRICH

KONTAKT:
Florian Mirring, Regionalverkaufsleiter
Jungheinrich Vertrieb Deutschland GmbH & Co. KG
Siemensstr. 9, 35447 Reiskirchen, Mobil: 01 60 / 93 82 74 65
Email: florian.mirring@jungheinrich.de

gewe LagerTec

Keine Standardlösungen für das Lager

Jedes Unternehmen stellt unterschiedliche Anforderungen an seine Lagerhaltung. Vielfältige Produkte, begrenzte Flächen und individuelle Arbeitsabläufe erfordern durchdachte Lösungen. Genau hier setzt die gewe LagerTec GmbH aus Breuna an: mit maßgeschneiderten Lagerkonzepten, die vorhandene Flächen optimal nutzen und langfristig überzeugen.



Jedes Lager ist anders. Die gewe LagerTec-Lösungen auch. *Foto: gewe LagerTec*

Ein Lager, viele Möglichkeiten

Ob Kleinteile, Langgut oder palettierte Waren – entscheidend ist die richtige Kombination verschiedener Lagersysteme. gewe LagerTec bietet Lösungen für unterschiedliche Branchen und Anforderungen. Das Sortiment umfasst Fachboden- und Weitspannregale für Kleinteile und sperrige Lagergüter, Palettenregale für palettierte Waren sowie Kragarmregale für Rohre, Profile und Langgut. Reifen- und Räderregale sorgen für eine übersichtliche Lagerung, während Wabenregale spezielle Anforderungen erfüllen.

Mit Lagerbühnen und mehrgeschossigen Lagerlösungen lässt sich die vorhandene Hallenhöhe optimal nutzen und zusätzliche Lagerfläche schaffen. Ergänzt wird das Angebot durch Lagerzubehör, Lagerboxen, Transportgeräte und weitere Betriebseinrichtungen. Durch die Kombination verschiedener Systeme entstehen individuelle Lösungen, die Platz sparen und Arbeitsabläufe verbessern.

Durchdacht von der Planung bis zur Montage

Eine effiziente Lagerlösung beginnt mit einer durchdachten Planung. Dabei werden die räumlichen Gegebenheiten, die Lagergüter und die betrieblichen Abläufe berücksichtigt.

gewe LagerTec begleitet seine Kunden von der persönlichen Beratung über die individuelle 3D-Planung bis zur Lieferung und fachgerechten Montage. Ziel ist es, Flächen optimal auszunutzen, Lagerkapazitäten zu erweitern und Arbeitsprozesse effizienter zu gestalten.

Auch nach der Umsetzung bleibt gewe ein kompetenter Ansprechpartner: Regalprüfungen, Belastungskennzeichnungen und weitere Serviceleistungen rund um die Lagertechnik ergänzen das Angebot.

Regional verwurzelt, individuell umgesetzt.

Als Unternehmen aus Breuna ist gewe LagerTec fest in Nordhessen verwurzelt. Mit Erfahrung, persönlicher Beratung und einem vielseitigen Produktportfolio entwickelt das Unternehmen Lagerlösungen für Industrie, Handel, Sanitär und viele weitere Branchen.

Ob einzelne Regalsysteme, umfangreiche Lagerkonzepte oder Sonderlösungen – jedes Projekt beginnt mit einer individuellen Herausforderung und dem Anspruch, die passende Lösung zu finden.

Denn effiziente Lagertechnik bedeutet mehr als Regale aufzustellen. Es geht darum, Raum optimal zu nutzen, Abläufe zu verbessern und Lösungen zu schaffen, die zum Unternehmen passen. NH



Föbus Haustechnik

Vielseitig, praxisorientiert, modern

Wärmepumpen, Elektroinstallationen oder Bäder – Simone Susewind und ihr Team aus rund 30 Mitarbeitern bieten ein vielseitiges Portfolio. „Wir sanieren Altbauten, modernisieren Firmengebäude und renovieren private Ein- und Mehrfamilienhäuser in den Bereichen Sanitär, Heizung, Fliesen und Elektrotechnik", erklärt die Inhaberin des 126 Jahre bestehenden Traditionsbetriebs in Kassel.

So gehören neben Bad- und Heizungssanierungen als umfassendes Projekt mit Blick auf Ästhetik, Komfort, Design, Nachhaltigkeit und Barrierefreiheit auch der Bereich rund um energieeffiziente Heizungslösungen, Beleuchtung, Lichtplanung, Zentralisierung, PV-Anlagen oder Wallboxen zum Föbus-Angebot. „Wichtig ist dabei die individuelle Beratung sowie die Planung und Umsetzung. Wir begleiten den Kunden vom Entwurf bis zur Fertigstellung", erklärt Simone Susewind.



Ein vielseitiges Team: Föbus-Inhaberin Simone Susewind inmitten einiger ihrer Mitarbeiter. *Foto: Karsten Socher*

Keine Reibungsverluste

„Zu unserem Angebot gehören Fliesenarbeiten in Bädern, Küchen, Wohnräumen, Treppen, Balkonen, wie auch Designbodenverlegung oder die dekorative Wandgestaltung mit Putztechniken", führt die Geschäftsführerin weiter aus. Auch im Bereich möglicher Förderungen greifen die Kasseler Experten ihren Kunden unter die Arme. Durch die interne Koordination der Gewerke werden Reibungsverluste und Zeitverzögerung vermieden. Kunden können sich auch über einen weiteren Service-Pluspunkt freuen: Der Kasseler Betrieb hat eine große Kundendienstabteilung, die auch am Wochenende erreichbar ist. Die Experten arbeiten kompetent und lösungsorientiert.

Simone Susewind ist es wichtig, den Nachwuchs im eigenen Betrieb zu fördern: „Unser Ziel ist es, Fachkräfte auszubilden und langfristig zu binden", erklärt sie. Bei Föbus werden drei Ausbildungsberufe angeboten: der Anlagenmechaniker SHK, der Elektroniker für Energie- und Gebäudetechnik, und der Kaufmann für Büromanagement. Im Team wird praxisorientiert gearbeitet und moderne Technik ganz selbstverständlich miteinbezogen. NH



Alles aus einer Hand!

- Sanitär
- Heizung
- Elektro
- PV Anlagen
- Badplanung
- Renovierung
- Wartung
- Fliesenverlegung
- Rohrbruchortung
- Erneuerbare Energien

125 JAHRE EINFACH GUTES HANDWERK föbus

Föbus Haustechnik
Königstor 40-42
34117 Kassel

Fon: 0561-71 28 6-0
Mail: info@foebus-kassel.de
www.foebus-kassel.de

KI-Anwendungen boomen

Smarte Technik vom Büro bis zur Werkshalle

Die Unternehmen in Deutschland haben bei der internationalen Aufholjagd rund um die Künstliche Intelligenz an Tempo zugelegt. Nach einer Studie der IW Consult im Auftrag des eco-Verbands der Internetwirtschaft e.V. nutzen bereits 40 Prozent der deutschen Wirtschaft Künstliche Intelligenz (KI).

Ein Anstieg um 118 Prozent seit 2024 zeigt nach Einschätzung der Studienautoren, dass der Einsatz der KI in den Firmen längst das Versuchsstadium verlassen hat. KI ist nicht nur in vielen Großunternehmen ein wichtiges Thema, sondern durchdringt der Studie zufolge die gesamte Breite der Wirtschaft. Selbst in kleinen Betrieben mit unter 50 Mitarbeitern liegt die Nutzungsquote inzwischen bei knapp 40 Prozent.

60 Prozent der deutschen Unternehmen nutzen KI allerdings noch gar nicht. Als Hauptgründe nennen die Verweigerer eine fehlende Relevanz für das eigene Geschäftsmodell (61 Prozent), fehlende Kapazitäten (34 Prozent) sowie datenschutzrechtliche Bedenken (29 Prozent).

Neue Basis- und Querschnittskompetenz

Der Einsatz von KI in Büros und Werkshallen verändert auch den Arbeitsmarkt stark. KI-Kompetenzen werden der Studie zufolge nicht mehr nur von spezialisierten IT-Experten gefordert. Die Technologie sei inzwischen längst in den Fachbereichen angekommen – von der Produktion über die Logistik bis hin zum Qualitätsmanagement.

So stieg in der Industrie der Anteil von Stellenanzeigen mit KI-Anforderungen auf Fachkraftniveau von 10 Prozent in den Jahren 2019 und 2022 auf 17 Prozent im Jahr 2025. Der Umgang mit KI entwickele sich branchenübergreifend zu einer neuen Basis- und Querschnittskompetenz. Für die repräsentative Studie zu den KI-Nutzungszahlen hat IW Consult 500 Unternehmen in Deutschland befragt, deren Daten nach Unternehmensgröße gewichtet wurden. Für den Wandel auf dem Arbeitsmarkt werteten die Forscher zudem rund 55 Millionen Online-Stellenanzeigen im Zeitraum von 2019 bis 2025 aus. Die IW Consult GmbH ist ein privates Forschungs- und Beratungsunternehmen mit Sitz in Köln. Es handelt sich dabei um ein 100-prozentiges Tochterunternehmen des Instituts der deutschen Wirtschaft (IW).

Veredelung statt Neuerfindung

Der starke Anstieg der Nutzungszahlen ist laut der IW-Studie auf eine spezifische deutsche Strategie zurückzuführen. Anstatt Milliarden in die Entwicklung komplett neuer, grundlegender Sprachmodelle zu investieren, setzen die Firmen auf Anwendung und Spezialisierung. Sie nehmen global verfügbare Basismodelle und passen diese eigenen Industriedaten an ihre spezialisierten Prozesse an. DPA/TMN

WIR MANAGEN ABFÄLLE
Heute Abfall. Morgen Wertstoff.

- Gewerbeabfälle
- Baustellenabfälle
- Sonderabfälle
- Aktenvernichtung
- Recycling
- Containerdienst



Lobbe Umweltservice GmbH & Co KG | Telefon +49 5621 3002
Kassel | Bad Wildungen | Nentershausen | Warburg-Scherfede

LOBBE®

Veltum GmbH / Firo GmbH

Wärmewende aus Nordhessen: Das Quartier Salzäcker zeigt sie konkret

Im Quartier Salzäcker in Waldeck werden Wohnen, moderne Infrastruktur und ein gemeinschaftliches Energiekonzept miteinander verbunden: 45 Grundstücke haben eine gemeinsame Wärmeversorgung. Die Heizzentrale ist inzwischen fertiggestellt, erste Häuser sind gebaut und das Quartier wächst weiter.

Wohnen und Ferien mit Blick auf den Edersee

Entwickelt wird Salzäcker von der FiRo Immobilien- und Projektentwicklung GmbH, einem Gemeinschaftsunternehmen der Fr. Fisseler GmbH & Co. KG Bauunternehmung und der Heinrich Rohde Tief- und Straßenbau GmbH. In direkter Nähe zu Edersee und Nationalpark Kellerwald-Edersee sind 45 Grundstücke für Wohn- und Ferienhäuser vorgesehen. Die Lage verbindet Natur und Freizeitmöglichkeiten mit moderner Infrastruktur – von der vollständigen Erschließung bis zum Glasfaseranschluss.

Ein wesentlicher Bestandteil des Quartiers ist die gemeinsame Wärmeversorgung. Statt einzelner Heizsysteme werden die Gebäude über ein LowEx-Wärmenetz mit einer zentralen Energieversorgung verbunden. Damit ist eine nachhaltige Energieversorgung von Beginn an Teil der Quartiersplanung. Für die weitere Bebauung stehen aktuell noch Grundstücke zur Verfügung.

Die innovative Technik im Detail.
Foto: Carolin Ludwig Fotografie





Das Quartier Salzäcker in Waldeck: 45 Grundstücke für Wohn- und Ferienhäuser mit Blick auf den Edersee. *Foto: FiRo GmbH*

Vom Energiekonzept zur Energiezentrale

Technisches Herzstück ist das rund 1.660 Meter lange Wärmenetz mit einem 804 Kubikmeter großen Eis-Energiespeicher. Bei einem Gesamtwärmebedarf bei Vollauslegung von rund 575 MWh pro Jahr ist das System auf eine maximale Wärmeleistung von 311 kW ausgelegt. Beim Gefrieren des Wassers im Eisspeicher wird Umwandlungsenergie freigesetzt, die zwei Sole-Wasser-Wärmepumpen für die Wärmeversorgung nutzbar machen. Ein „Energiezaun" gewinnt zusätzlich Energie aus Umgebungsluft und Sonneneinstrahlung und unterstützt die Regeneration des Speichers. Ein Pufferspeicher und ein mit Biopropan betriebener Brennwertkessel für Lastspitzen und zur Absicherung der Wärmeversorgung ergänzen das System. Rund 100 Tonnen CO_2 sollen so jährlich eingespart werden.

Beim Bau der Heizzentrale übernimmt die Veltum GmbH aus Waldeck-Sachsenhausen wesentliche Teile der technischen Umsetzung. Dazu gehören der Anlagen- und Rohrleitungsbau sowie die Aufstellung, hydraulische Einbindung und Verrohrung der Systemkomponenten. Diese Expertise bringt Veltum auch bei der Umstellung der Wärmeversorgung von Gewerbe- und Industriegebäuden ein. Gerade bei Produktionsstätten, Lager- oder Logistikhallen kommt es darauf an, bestehende Technik, Energiebedarf und neue Energiequellen zu einem passenden Gesamtsystem zu verbinden. Veltum begleitet solche Projekte von der technischen Planung bis zur Umsetzung. NH

FIRO GMBH

Veltum

KONTAKT:

Wohnquartier und verfügbare Grundstücke: www.baugebiet-salzaecker.de
Technische Gebäudeausrüstung und Energiesysteme: www.veltum.de



Hoch hinaus: Die Gebäudereinigung hat das Unternehmen stark gemacht.
Fotos: Richter Gebäudedienste / Axel Sauerwein

Richter Gebäudedienste

Im Auftrag der Sauberkeit unterwegs

Wenn im Kasseler Wilhelmsgymnasium die Flure und im Auebad die Böden geschrubbt werden, wenn SMA, B. Braun und Hübner glänzen wollen, dann sind Mitarbeiter der Firma Richter im Auftrag der Sauberkeit unterwegs. Gebäudereinigung ist ihr Hauptgeschäft. Doch das Unternehmen aus Niestetal, das seit 2012 unter Richter Gebäudedienste firmiert, bietet noch fast zwei Dutzend Dienstleistungsbereiche mehr und ist mit mehr als 850 Mitarbeitern ein großer Arbeitgeber in der Region. Erst vor einigen Jahren wurde ein zusätzlicher Standort in Bad Wildungen eröffnet, vergangenes Jahr wurde das 100-jährige Bestehen gefeiert. Ein Blick auf die Anfänge und warum künstliche Intelligenz für die Niestetaler ein zweischneidiges Schwert ist.



Viele Bereiche: Die Mitarbeiter sind stets gut geschult und übernehmen auch schwierige Einsätze.

Schwierige Anfangsjahre

Firmengründer Willi Richter hat sein Handwerk in Kassel gelernt, nach einigen Gesellenjahren wagt er im August 1925 den Schritt in die Selbständigkeit. Das kleine Unternehmen wächst auf 20 Mitarbeiter an. Doch die Kriegsjahre treffen es schwer: Ehefrau Anneliese Richter übernimmt die Leitung, bis Bomben den Betrieb stilllegen. Nahezu von null müssen Richters wieder auf die Beine kommen. 1953 wird der erste Käfer angeschafft, bis dahin wurden Putzeimer und Leitern zu Fuß, mit dem Fahrrad oder der Straßenbahn zu den Kunden transportiert.

Mitte der 70er-Jahre stirbt Willi Richter – sein Unternehmen wird noch eine kurze Zeit von seinem Schwiegersohn geführt und dann verkauft. Es wird Zeit für eine neue Familie, die zwar mit Richters weder verwandt noch verschwägert ist, den Namen aber weiterträgt: Im Oktober 1983 übernimmt der damals 31-jährige Bernd Schmitt als geschäftsführender Gesellschafter. Einen Standort gibt es nicht, nur eine kleine Mietwohnung an der Gartenstraße in Sandershausen, in der das Geschäft mit der Sau-

berkeit zunächst Einzug hält. Schon nach kurzer Zeit wird das Angebot ausgeweitet, mit Grünanlagenpflege und Winterdienst werden die ersten Schritte zum Komplettanbieter für Gebäudedienstleistungen genommen. Nach zehn Jahren zieht die Firma an den heutigen Standort an der Werner-Bosch-Straße – Anneliese Richter ist damals Ehrengast. Nach zwanzig Jahren hat das Unternehmen rund 400 Mitarbeiter, im Jahr des 100. Geburtstags sind es noch einmal mehr als doppelt so viele, auch wenn viele in Teilzeit mit bis zu 25 Stunden pro Woche beschäftigt sind. Bei der Jubiläumsfeier im August war auch eine Enkelin der Gründerfamilie zu Gast. Vertriebs- und Marketingleiter Tim Kalusok sagt: „Wir machen alles, außer Abreißen und Vermarkten."



Die Zentrale: Von der Werner-Bosch-Straße aus werden die Aktivitäten in ganz Nordhessen gesteuert.

> *Hier wollen wir stark, hier wollen wir präsent sein."*
>
> BERND SCHMITT,
> GESCHÄFTSFÜHRER

Trotzdem bleibt es dabei: „Die Gebäudereinigung hat uns stark gemacht", sagt Christian Schmitt, der seit 2000 im Unternehmen ist und es mittlerweile gemeinsam mit seinem Vater führt. Wachsen um jeden Preis ist nicht der Plan des Geschäftsführer-Gespanns, das sich klar zur Region bekennt. Die 650 Kunden – darunter auch Hausverwaltungen und Kommunen mit mehreren Objekten – sind in Stadt und Kreis Kassel sowie den Landkreisen Waldeck-Frankenberg, Schwalm-Eder und Werra-Meißner zu Hause. „Hier wollen wir stark, hier wollen wir präsent sein", sagt Bernd Schmitt. Das klappt offenbar: Das Unternehmen rechnet mit einem Umsatz von mehr als 18 Millionen Euro – 2005 waren es noch 5,8 Millionen Euro. Bereichsleiter Manfred Wisniewski ist seit 30 Jahren dabei: „Ich habe die Firma wachsen sehen", sagt er. „Wir sind dicht dran. Wenn es ein Problem gibt, kann ich noch am selben Tag vor Ort sein und es lösen."

Also ist alles für die Zukunft aufgestellt? Vor zwei Jahren gewann Richter den von der HNA und ihren nordhessischen Partnerzeitungen ausgelobten Ausbildungspreis. Eine Identifikation mit dem Beruf schaffen, Feedback und eine enge Betreuung sind das Konzept. Derzeit hat das Unternehmen neun Auszubildende, Maria Glanz hat als Landesbeste abgeschlossen und trat sogar beim Bundeswettbewerb an. Die Mitarbeiter kommen aus über 40 Nationen. Das sorgt bei der Verständigung und den dezentralen Arbeitsstrukturen für Hürden. Geschäftsführer Christian Schmitt denkt über den Einsatz von künstlicher Intelligenz für Schulungen und eine gezielte Mitarbeiteransprache mit direkter Übersetzung nach. Digitalisierung und Automatisierung könnten dem Gebäudedienstleister die Arbeit einfacher machen – aber auch bei seinen Kunden dafür sorgen, dass Arbeitsplätze wegfallen. Und wo nicht gearbeitet wird, muss auch nicht gereinigt werden.

Über 800 Mitarbeiter aus 40 Nationen: Bei Richter zählen vor allem die Menschen.



Klimafreundlich arbeiten

Auch der Klimaschutz steht als Herausforderung auf dem Zettel: Weitere 13 Elektro-Transporter sind im Dienst, der Aufbau der Ladestruktur (24 Plätze für 200.000 Euro) ist jedoch teuer. „Die Erwartungshaltung ist beim Kunden aber einfach da", sagt Christian Schmitt. Dennoch sei der Fuhrpark der einzige größere Hebel für ein klimafreundlicheres Unternehmen. Immerhin geht man nicht – wie früher– mit der Leiter auf der Schulter zu Fuß.

CLEMENS HERWIG

KONTAKT:

Richter Gebäudedienste GmbH
Werner-Bosch-Str. 3
34266 Niestetal
Tel. 0561 / 95 233 0
info@richter-kassel.de
www.richter-kassel.de

Catering BBQ Nordhessen UG

Kulinarische Highlights für jedes Event

Hochwertige Zutaten, echte Handwerkskunst und kreative Grillkonzepte – dafür steht die Catering BBQ Nordhessen. Der Caterer aus Baunatal kann kleine, feine Events, aber auch richtig große. „Wir haben die Kapazitäten, um 30 aber auch 3000 Personen zu bewirten", sagt Jens Jonsson. Er ist der Kopf des Unternehmens, gelernter Koch und Fleischermeister.

> *Mit saftigen Steaks, zarten Ribs, knackigen Würstchen und raffinierten Beilagen zaubern wir echtes BBQ-Feeling direkt bei Ihnen.*
>
> JENS JONSSON
> GESCHÄFTSINHABER

Mit seinem Team sorgt Jonsson bei Bedarf auch für den besonderen Charakter bei Events: In einem Food-Trailer werden hochwertige Speisen vor Ort frisch zubereitet. „Mit saftigen Steaks, zarten Ribs, knackigen Würstchen und raffinierten Beilagen zaubern wir echtes BBQ-Feeling direkt bei Ihnen", erklärt Jens Jonsson. Weitere mobile Cooking-Stationen machen Live-Cooking möglich – und so individuelle Lösungen fernab vom klassischen Buffet. „Es liegt wieder im Trend, die Speisen an die Tische zu bringen. Das macht insbesondere beim Live-Cooking Sinn. Wir übernehmen das gern und verhindern so lange Schlagen und Wartezeiten am Buffet", sagt Jonsson. Wichtig ist ihm, dass bei seinen Catering- und BBQ-Events der Fokus auf regionalen Produkten liegt. Der Geschmack wird mit frischen Naturgewürzen aus der Mühle abgerundet – für ein unvergleichliches Geschmackserlebnis.



Entspannt genießen: Der Food-Truck bringt echtes BBQ-Feeling zu den Events. *Foto: Catering BBQ Nordhessen*

Jonsson bietet ein Rundum-Paket an: „Wir kümmern uns um alles: Vom Aufbau und Grillen vor Ort bis hin zur kompletten Betreuung Ihrer Gäste – damit Sie entspannt genießen können. Lassen Sie uns gemeinsam Ihre Feier in ein Fest für alle Sinne verwandeln – authentisch, aromatisch, einzigartig!"

NH



HÖRMEISTEREI am Bebelplatz

Ausgezeichnete Hörakustik

Große Freude in der HÖRMEISTEREI am Bebelplatz: Hörakustik-Meisterin und Inhaberin Gudrun Surup wurde mit dem Deutschen Hörakustik Award 2026 ausgezeichnet und gehört damit zu den besten Hörakustikern Deutschlands. Zusätzlich erhielt sie die Sonderauszeichnung „Female Leadership", die ihr unternehmerisches Engagement und ihre besondere Form der Weiterbildung und Mitarbeiterführung würdigt.

Seit Gründung im Jahr 2014 verfolgt Gudrun Surup ein klares Konzept: individuelle Hörlösungen statt Standardversorgung. Sie verbindet dabei modernste Hörtechnik, wissenschaftlich fundierte Verfahren und eine sehr persönliche Betreuung. Dabei nimmt die HÖRMEISTEREI eine besondere Stellung ein: Im einzigen reinen Hörakustik-Fachbetrieb in Kassel erfolgt Auswahl, Anpassung und Feineinstellung der Hörsysteme ausschließlich durch erfahrene Meisterinnen. Kunden profitieren von einer Versorgung auf höchstem Niveau – von der Erstberatung bis zur finalen Feinjustierung.



Ausgezeichnetes Team: von links Lisa-Marie Tripp, Gudrun Surup und die zweite Meisterin Alexandra Lindner.
Foto: Hörmeisterei

Ein weiterer Grundsatz der HÖRMEISTEREI ist die Unabhängigkeit. Das Unternehmen arbeitet mit allen Hörgeräteherstellern zusammen und ist nicht an einzelne Marken oder Konzernvorgaben gebunden. Ziel ist, stets für jeden Kunden die individuell beste Lösung zu finden. Grundlagen dafür sind der Goldstandard der Messtechnik, ideale Raumakustik, neueste wissenschaftliche Verfahren und eine konsequente Orientierung an aktuellen Erkenntnissen aus Forschung und Hörakustik. Ihre Expertise wurde sowohl in einem Fachbuch, als auch in der Fachpresse gewürdigt.

Auch in Zukunft bleibt die HÖRMEISTEREI ihrem Weg treu. Mit der Erweiterung des Teams um eine weitere Hörakustik-Meisterin wird die hohe Versorgungsqualität künftig noch mehr Menschen zugänglich gemacht. „Zwischen den Wünschen unserer Kunden, den Möglichkeiten moderner Hörtechnik und den Erkenntnissen der Wissenschaft die beste individuelle Lösung zu finden – das ist unsere tägliche Motivation", so Gudrun Surup. NH

HÖRMEISTEREI
am Bebelplatz

**„Wirklich genial in der Anpassung,
wirklich genial in der Kundenzufriedenheit,
wirklich genial in der Fortbildung"**

Laudator und Jury-Mitglied Dr. Dirk Oettinger
vom Hörzentrum Oldenburg gGmbH

Wir arbeiten ausschließlich nach telefonischer Terminvereinbarung!
Tel. 0561-50 39 59 79 / www.hoermeisterei.de
Herstellerunabhängige Lieferantin aller Kassen:
Hörakustik-Meisterbetrieb / Gudrun Surup / Friedrich-Ebert-Straße 145 / 34119 Kassel

Cineplex Nordhessen

Ihre Weihnachtsfeier, ihr Team, ihr Kino

Das Jahresende ist die ideale Gelegenheit, Danke zu sagen und gemeinsam auf das Erreichte zurückzublicken. Das Cineplex Capitol Kassel, Cineplex Baunatal und Cineplex Royal Fritzlar bieten Unternehmen den passenden Rahmen für eine Weihnachtsfeier, die in Erinnerung bleibt. Ob exklusiver Kinoabend, private Filmvorführung oder individuell gestaltete Veranstaltung: „Wir machen Ihre Weihnachtsfeier zu einem besonderen Erlebnis. Wir kümmern uns um die Organisation und stimmen das Angebot auf Ihre Vorstellungen ab", sagt Fynn Röhle von Cineplex.

Unternehmen auf der großen Leinwand

Unternehmen können ihre Weihnachtsfeier persönlich machen: Sie haben die Möglichkeit einen Jahresrückblick, eigene Videos, besondere Teammomente oder eine individuelle Weihnachtsbotschaft auf der großen Leinwand zu präsentieren. So wird aus einem gemeinsamen Abend ein Erlebnis mit persönlicher Note, das verbindet und Wertschätzung vermittelt.

Individuell geplant, einfach organisiert

Die attraktiven Weihnachtsfeier-Pakete ermöglichen eine unkomplizierte Planung mit transparenten Pauschalangeboten. „Ob kleines Team oder größere Belegschaft – gemeinsam finden wir die passende Lösung für Ihre Veranstaltung. Auf Wunsch stimmen wir den Ablauf individuell mit Ihnen ab, damit sich Ihre Feier harmonisch in den Jahresabschluss Ihres Unternehmens einfügt. Dabei stehen Ihre Wünsche, Ihr Team und ein angenehmes gemeinsames Erlebnis im Mittelpunkt", erklärt Fynn Röhle.

Kino verschenken – Freude teilen

Auch wenn Chefs ihren Mitarbeitenden über die Weihnachtsfeier hinaus eine Freude bereiten wollen, kommt das Cineplex ins Spiel. Die Gutscheinpakete für Firmenpartner bieten eine attraktive Möglichkeit, gemeinsame Erlebnisse zu verschenken und den Mitarbeitenden eine besondere Auszeit vom Alltag zu ermöglichen.

Jetzt die Weihnachtsfeier planen

„Gerne beraten wir Sie persönlich und entwickeln gemeinsam mit Ihnen ein passendes Konzept für Ihren besonderen Jahresabschluss. Ob Sie bereits konkrete Vorstellungen haben oder noch Inspiration suchen: Wir freuen uns darauf, Ihre Ideen kennenzulernen und mit Ihnen eine Feier zu gestalten, die Ihrem Team lange in Erinnerung bleibt", verspricht Röhle. NH

KONTAKT:
Weitere Infos gibt es bei:
Fynn Röhle
fynn.roehle@cineplex-capitol.de

Der Club 8 Kinosaal verbindet hochwertiges Kinoerlebnis mit einzigartigem Luxus. *Foto: Florian Holl Photography*



Samen Rohde

Gartenfreude, Vogelfutter und Geschenke

Wer auf der Suche nach besonderen Sämereien, hochwertigem Vogelfutter oder wirksamer Hilfe bei Schädlingen und Rasenproblemen ist, wird bei Samen Rohde fündig. Dazu kommen praktische und langlebige Gartenwerkzeuge sowie stilvolle Weihnachtsdekorationen. „Wir bieten unsere Produkte wie gewohnt an", erklärt Frank Rohde. „Nur eben online." So lässt sich das Sortiment ganz bequem von zu Hause aus entdecken und bestellen.

Abholen in der Markthalle

Die bestellten Produkte kommen auf dem Postweg direkt nach Hause. Wer seine Einkäufe lieber persönlich abholen möchte, hat gleich zwei kostenlose Möglichkeiten: am neuen Unternehmenssitz in Fuldatal-Ihringshausen oder während der Öffnungszeiten in der Kasseler Markthalle am Stand von Jana und Timo. Auch das beliebte Vogelfutter ist dort immer erhältlich.



Sternenzauber: Weihnachtsdeko gibt es bei Samen Rohde in vielen Varianten.
Foto: Michael Farkas

Gerade in der Weihnachtszeit lohnt sich ein Blick in den Online-Shop. Denn bei Samen Rohde warten zahlreiche Geschenkideen. Besonders gefragt sind die hochwertigen Schlitten: von kindgerechten Modellen mit Lehne und Schiebevorrichtung bis hin zu sportlichen Racern für alle, die es auf der Piste etwas flotter mögen. Passendes Zubehör gibt es natürlich ebenfalls. Für festliche Stimmung sorgen klassische Weihnachtssterne und weitere dekorative Leuchten. Sie bringen warmes Licht ins Zuhause und eignen sich wunderbar als Geschenk für alle, die die Weihnachtszeit lieben.

Das Sortiment an hochwertigen Werkzeugen bietet zuverlässige Helfer für viele Aufgaben rund ums Grün. Ob Schneiden und Sägen, Harken und Graben oder Fegen und Aufräumen. Und wer seinem Garten etwas Gutes tun möchte, sollte die Beratungstage nicht verpassen. Diese finden in Fuldatal-Ihringshausen statt. Die Termine werden regelmäßig im Newsletter veröffentlicht. Also einfach abonnieren! CAB



Creditreform schützt Unternehmen

Zahlungsausfälle: Prävention statt Reaktion

Zahlungsausfälle gehören zu den größten Risiken für Unternehmen – national wie international. Creditreform bietet umfassende Lösungen entlang des gesamten Forderungsmanagements: Vom Mahnwesen über Inkasso, Titelüberwachung bis hin zum Factoring unterstützen die Experten die Debitorenbuchhaltung, senken Kosten und sorgen für schnelle Liquidität. So reduzieren Unternehmen den externen Finanzierungsbedarf und gewinnen finanzielle Freiräume.



Sebastian Schlegel-Armonies, geschäftsführender Gesellschafter der Creditreform Kassel/Fulda.

Foto: Milan Soremski

Effizient und rechtskonform

„Ein zentraler Baustein ist unser professionelles Inkasso. Wir übernehmen den gesamten Einzug offener Forderungen für Sie – effizient, rechtskonform und unter Wahrung der Kundenbeziehung. Unsere erfahrenen Spezialisten kommunizieren lösungsorientiert mir Ihren Schuldnern, um außergerichtliche Einigungen zu erzielen und gerichtliche Verfahren möglichst zu vermeiden", erklärt der geschäftsführende Gesellschafter Sebastian Schlegel-Armonies. Sollte eine Titulierung erforderlich sein, bestreitet die Creditreform den Rechtsweg und übernimmt auch die langfristige Titelüberwachung. So bleibt keine Forderung unbeachtet – selbst Jahre später nicht. Darüber hinaus sind fundierte Bonitätsprüfungen zur Risikominimierung im Portfolio. Mit dem Zahlungserfahrungspool erkennt man frühzeitig Risiken über säumige Zahler und kann gezielt gegensteuern.

Factoring mit CrefoFactoring schafft sofortige Liquidität und schützt vor Zahlungsausfällen – ein entscheidender Vorteil in wirtschaftlich herausfordernden Zeiten. Ergänzend bietet die Warenkreditversicherung Sicherheit, falls Kunden nicht zahlen oder insolvent werden. Die Marketing-Services ermöglichen zusätzlich, Potentiale gezielt anzusprechen. Mit geprüften Firmendatensätzen und fundierten Zielgruppeninformationen entwickelt man effektive Kampagnen, gewinnt Neukunden und steigert den Umsatz.

„Ob als Online-Service, App oder direkt in Ihre Systeme integriert – Creditreform bietet modulare, skalierbare Lösungen. Nutzen Sie über 145 Jahre Erfahrung, sichern Sie sich gegen Zahlungsausfälle ab und stellen Sie Ihr Unternehmen zukunftssicher auf", sagt Schlegel-Armonies. NH



Sie haben noch offene Rechnungen?
Zum 31.12.2026 verjähren viele Forderungen und damit auch Ihre Zahlungsansprüche.
Jetzt gilt: Frist nicht versäumen und Ansprüche richtig sichern!

Wir unterstützen Sie dabei: **www.creditreform.de/kassel/verjaehrung**

Creditreform
KASSEL / FULDA

Prestigeobjekt der Gründerzeit Jugendstilvilla mit über 460 m² Fläche



Ein Haus mit Geschichte – Außergewöhnlicher Jugendstilbau mit repräsentativer Architektur, Kassel-Mitte



Ralf Morold

Cassel im Jahr 1893, Richard Hahn errichtet für den Tabakfabrikanten Franz Thorbecke eine zweigeschossige Villa in neorenaissance geprägter Formensprache mit malerisch asymmetrischer Fassade. Schon damals in bester Gesellschaft, ist der Bereich des oberen Weinbergs nach wie vor eines der renommiertesten Lagen von Kassel. Fußläufig zur Innenstadt und zur Aue und dabei ruhig wie auf dem Land.

Mit Freude bieten wir Ihnen dieses Kulturdenkmal zum Kauf an, welches die letzten Jahre als Bürohaus genutzt wurde. Es bietet insgesamt über 460 m² Fläche mit 13 herrschaftlichen und hohen Räumen, verteilt auf insg. 4 Etagen. Das offene Treppenhaus mit freiem Blick bis in die letzte Etage ist charmant und repräsentativ. Der Spitzboden ist rudimentär und bietet mit der darüberliegenden Dachterrasse Ideen für Kreative. Die Grundstücksgröße beträgt 393 m², im hinteren Teil befinden sich 5 Pkw-Stellplätze. Die Beheizung erfolgt über Fernwärme.

Ein attraktiver Firmensitz in zentraler Toplage erwartet Sie.

Kaufpreis: 1.300.000,– € **Käuferprovision: 5,95% inkl. MwSt.**

Denkmalschutz, kein Energieausweis erforderlich.

Immobilien sind unsere Leidenschaft, ganz gleich ob es sich um das klassische Wohnhaus oder um die spezielle Gewerbeimmobilie handelt. Seit über 30 Jahren begleiten wir Menschen in Kassel und Umgebung bei jeder Immobilienentscheidung. Hödtke & Morold ist ein inhabergeführtes Maklerunternehmen im Zentrum von Kassel mit weit über 2000 erfolgreich vermittelten Objekten. Unser 8-köpfiges Team begleitet Eigentümer und Suchende persönlich, ehrlich und kompetent; sprechen Sie uns gerne an.

Hödtke & Morold GmbH, Kassel, Königstor 1A

☎ 0561 970 970 · www.hoedtke-morold.de



Beraten lassen und probieren: In der Kaffeebar in der Kasseler Friedrich-Ebert-Straße ist dies möglich
Foto: mavoimages/ Smarterpix.com

Seegert Kafferösterei

Individueller Kaffeegenuss aus Kassel

Kaffee gehört für die meisten Deutschen fest zum Alltag – ob morgens zum Frühstück, am Nachmittag oder zwischendurch. Auch am Arbeitsplatz ist das beliebte Getränk wegen seiner belebenden Wirkung kaum wegzudenken. Wer dabei besonderen Wert auf Genuss legt, ist bei der Seegert Kaffeerösterei richtig.

Inhaber Stefan Seegert röstet seine Kaffees selbst und stimmt sein Angebot individuell auf seine Kundschaft ab. „Ich spreche mit den Kunden, finde Geschmacksvorlieben heraus und schaue nach den Voraussetzungen. Gemeinsam finden wir dann den passenden Kaffee – und das entsprechende Zubehör", erklärt er. Auf Wunsch liefert Seegert den ausgewählten Kaffee oder Espresso im Abonnement. Sein Sortiment umfasst knapp 20 Sorten, von denen einige biozertifiziert sind. Menge und Lieferhäufigkeit legen die Kundinnen und Kunden selbst fest. „Gern finden wir individuelle Regelungen, auch Wechsel sind selbstverständlich möglich", betont Seegert. Der maßgeschneiderte Service richtet sich neben Unternehmen auch an Hotels und andere Gastronomiebetriebe. „Jedes Hotel braucht guten Kaffee und bei einer Tagung oder Konferenz ist er auch ein fester Bestandteil", sagt er.



Stefan Seegert
Foto: HNA-Archiv / Kothe

Kaffee als Geschenk

Auch bei der Suche nach einem besonderen Geschenk unterstützt Stefan Seegert Unternehmen: Er gestaltet individuelle Etiketten, etwa mit dem Firmenlogo, für die Kaffeeverpackungen. So entstehen persönliche Firmengeschenke, die zu Weihnachten oder anderen besonderen Anlässen gut ankommen und im Gedächtnis bleiben.

Neben der Rösterei betreibt Seegert in der Friedrich-Ebert-Straße 64 in der Kasseler Innenstadt ein Ladengeschäft mit Kaffeebar. Dort können Besucherinnen und Besucher verschiedene Spezialitäten kaufen, sich beraten lassen und ausgewählte Sorten probieren. Auch eine kleine Nascherei gehört zum Angebot.

Mithilfe der eigenen Solaranlage arbeitet das Geschäft mittlerweile energieautark und ist damit zukunftssicher aufgestellt. Darüber hinaus verzichtet die Seegert Kaffeerösterei seit November 2025 vollständig auf Einwegbecher und nutzt ausschließlich das bereits 2017 eingeführte RECUP-Mehrwegsystem. NH

KONTAKT:

Seegert Kaffeerösterei
Friedrich-Ebert-Straße 64 in Kassel
Tel. 05 61 / 95 28 12 68
www.seegert-kaffee.de



LG OLED evo AI

LG

Hyper Radiant Color Tech.*

Die neue LG OLED-Generation.

3,9 × Heller

Reflection Free Premium***

Perfektes Schwarz

Perfekte Farben

α11 4K AI-Prozessor Gen3 Dual AI Engine

EP:Pitsch
ElectronicPartner

LED-LCD TV, VIDEO, HIFI, HEIMKINO, SATELLITEN-TECHNIK, PC/MULTIMEDIA,
ELEKTRO-HAUSGERÄTE, KAFFEEVOLLAUTOMATEN

Radio Pitsch GmbH
34117 Kassel, Untere Königsstr. 70 (am Stern)

Tel. 0561 71744, Fax 0561 13166 Email: info@radiopitsch.de **www.ep-pitsch.de www.radio-pitsch.de**

Unser Service macht den Unterschied

Hillebrand Liegen + Sitzen

Weltneuheit in der Schlafberatung

Jeder Mensch ist anders – und genau deshalb sollte auch das Bett zum eigenen Körper passen. Bei Hillebrand Liegen + Sitzen, dem 1936 gegründeten Unternehmen, verbindet man daher jahrzehntelange Beratungskompetenz mit moderner Messtechnik. Das Fachgeschäft präsentiert zu seinem 90-jährigen Bestehen eine Weltneuheit in der Schlafberatung: Ein neues Messsystem erfasst den menschlichen Körper kontaktlos, sekundenschnell und präzise.



Bei der Präsentation des Dormabell ergoloop 3.0 überzeugten sich Patrick Walbach, Trainer und Studioleiter bei fit + fun (von links), Nicole Pelzel, Dr. med. Jochen Bogert, Orthoneum und Mannschaftsarzt des KSV Hessen-Kassel, und Eckhard Hillebrand von der Präzision des neuen Messsystems. *Fotos: Kevin Schwarz / nh*

„Wir glauben nicht – wir messen!"

Das Vermessen gehört bei Hillebrand seit jeher zur persönlichen Schlafberatung. Denn Körpergröße, Schulterbreite, Becken, Proportionen und Gewichtsverteilung unterscheiden sich von Mensch zu Mensch. Was für den einen perfekt passt, kann für den anderen ungeeignet sein. Eine objektive Vermessung schafft deshalb eine fundierte Grundlage für die Beratung. Sie hilft, den Körper gezielt zu unterstützen, Druck zu reduzieren und eine möglichst natürliche und entspannte Liegeposition zu ermöglichen.

Was bisher Erfahrung und manuelle Vermessung waren, wird jetzt Hightech. Das neue System erfasst den Körper berührungslos in wenigen Sekunden. Die relevanten Körperdaten werden direkt ausgewertet und in konkrete Empfehlungen für die persönliche Schlaflösung übersetzt. So entsteht ein individuelles digitales Liegeprofil: messen, auswerten, empfehlen, individuell anpassen.

Dabei ersetzt die Technik nicht die persönliche Beratung – sie macht sie noch präziser und nachvollziehbarer. Die gewonnenen Erkenntnisse können unmittelbar in die Auswahl und Anpassung von Matratze und Schlafsystem einfließen. Aus objektiv erfassten Körperdaten wird so eine konkrete, ergonomische Lösung, die den individuellen Voraussetzungen gerecht werden kann.

Auch Komfort- und Pflegebetten lassen sich in dieses Beratungskonzept einbeziehen. Damit geht der Blick über die aktuelle Schlafsituation hinaus. Ein höhenverstellbares Bett kann beispielsweise das Aufstehen erleichtern, während zusätzliche Pflegefunktionen bei Bedarf später ergänzt werden können. So lässt sich heute komfortabel schlafen und zugleich an mögliche Veränderungen in der Zukunft denken.

Die Verbindung aus moderner Messtechnik und persönlicher Beratung eröffnet damit neue Möglichkeiten, individuelle Schlaf- und Bettlösungen noch genauer auf den einzelnen Menschen abzustimmen.

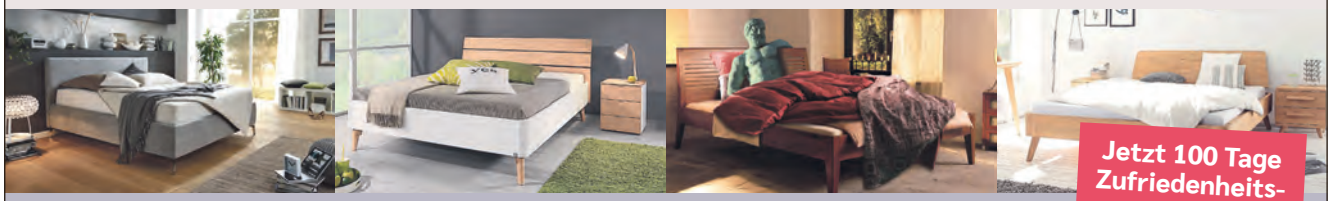
Denn entscheidend ist nicht allein die neue Technologie. Entscheidend ist, was sie für den Menschen leisten kann: eine Schlaf- und Bettlösung, die zu seinem Körper, seinen Bedürfnissen und seiner Lebens- wie Schlafsituation passt.

PEE



Auch Herkules, das Maskottchen der Huskies, zeigt sich vom neuen Messsystem begeistert.

Nordhessens große Ausstellung mit über 30 Massivholz-, Designer- und Boxspringbetten.



Jetzt 100 Tage Zufriedenheits-garantie (bei Standardmaßen)

Sie wollen gut schlafen …

„Wir haben die richtigen Betten!“



Rückenfreundliche Matratzen mit 100 Tagen Zufriedenheitsgarantie!

Ob Schaum, Latex oder Taschenfederkern, mit unserer Erfahrung finden Sie die Matratze, die optimal zu Ihnen passt. Sie werden begeistert sein. Übrigens: Wir sind auch nach dem Kauf für Sie da. Durch unsere 100-Tage-Zufriedenheitsgarantie gibt es viele Möglichkeiten, Ihr neues Bett nachträglich auf Sie anzupassen und auch Ihre Matratze zu tauschen.





Wir freuen uns auf Sie! Ihr *Eckhard Hillebrand*

Am besten gleich einen Beratungstermin vereinbaren unter 0561 32073 oder online auf unserer Webseite www.liegen-sitzen.de

Gerne beraten wir Sie auch zu Hause.

Wilhelmshöher Allee 274
34131 Kassel-Bad Wilhelmshöhe
Telefon 0561 32073
www.liegen-sitzen.de

Fachberatung: Mo. – Fr. 9.30 – 18.00 Uhr · Sa. 9.30 – 14.00 Uhr

HILLEBRAND
GUT SCHLAFEN

Inh. Eckhard Hillebrand



Kompetenzen, Infrastruktur und Netzwerke sind vorhanden: Nordhessen geht in vielen Bereichen voran, hier die Windkraftanlagen im Stiftswald, hat das Zeug Modellregion zu werden.
Foto: HNA-Archiv /Andreas Fischer/Skypic

Modellregion für ein integriertes und resilientes Energiesystem

Nordhessen ist auf einem guten Weg

Wie kann die Energiewende nicht nur geplant, sondern vor Ort erfolgreich umgesetzt werden? Mit dieser Frage beschäftigt sich das neue gemeinsame Positionspapier „Nordhessen als Modellregion für ein integriertes und resilientes Energiesystem". Das Papier wurde im Rahmen des Zukunftsforums Energie & Klima an Staatsminister Kaweh Mansoori übergeben. Es versteht sich als gemeinsamer Beitrag aus Nordhessen zur weiteren Gestaltung der Energiewende und richtet sich zugleich an das Land Hessen und den Bund. Es macht deutlich: Nordhessen verfügt über wichtige Voraussetzungen, um bei der Entwicklung eines integrierten und resilienten Energiesystems eine Vorreiterrolle einzunehmen.

Energieversorgung ganzheitlich denken

Ein zukunftsfähiges Energiesystem lässt sich nicht durch die isolierte Betrachtung einzelner Technologien oder Sektoren gestalten. Strom, Wärme, Mobilität, Wasserstoff, Speicher, Netze und Flexibilität müssen gemeinsam betrachtet und miteinander verzahnt werden.

Dafür braucht es das Zusammenspiel unterschiedlicher Akteure. Wirtschaft, Wissenschaft, Kommunen, Netzwerke und weitere regionale Partner verfügen in Nordhessen bereits über vielfältige Kompetenzen, Infrastrukturen und Erfahrungen, auf denen aufgebaut werden kann. Das Positionspapier bündelt diese Potenziale und beschreibt fünf zentrale Handlungsfelder:

- Resiliente Energieversorgung
- Transformation von Verkehr und Logistik
- Transformation der Wärmeversorgung
- Funktionierende Wasserstoffketten
- Flexibilität und Netzausbau intelligent verzahnen

Das Positionspapier bleibt dabei nicht auf der Ebene strategischer Zielsetzungen. Es knüpft an konkrete Projekte und Erfahrungen aus der Region an und zeigt auf, wo in Nordhessen bereits heute an Lösungen für ein integriertes Energiesystem gearbeitet wird. Dazu gehören unter anderem Ansätze zur resilienten Energieversorgung, zur Elektrifizierung von Verkehr und Logistik, zur klimaneutralen Wärmeversorgung, zum Aufbau funktionierender Wasserstoffketten sowie zur intelligenten Nutzung von Flexibilitäten und zur Verzahnung mit dem Netzausbau.

Damit soll ein Rahmen für weitere Reallabore, Demonstrationsprojekte und Investitionen geschaffen werden. Ziel ist es, aus den vorhandenen Kompetenzen und Einzelprojekten ein stärker integriertes regionales Energiesystem zu entwickeln und Lösungen zu erproben, die auch über Nordhessen hinaus übertragbar sind.

Nordhessen verfügt über gute Voraussetzungen

Entscheidend ist die gemeinsame Überzeugung der beteiligten Akteure: Nordhessen verfügt über die Kompetenzen, die Infrastruktur, die Netzwerke und die konkreten Ansätze, um als Modellregion voranzugehen.

Damit diese Potenziale genutzt und weiterentwickelt werden können, braucht es geeignete Rahmenbedingungen und Unterstützung von Land und Bund. Das Positionspapier formuliert deshalb auch konkrete Erwartungen an die Landes- und Bundespolitik – unter anderem mit Blick auf Förderbedingungen, regionale Zusammenarbeit und die Berücksichtigung der besonderen Potenziale und Bedarfe der Region. NH

B|BRAUN

Fortschritt im Gesundheitswesen

www.bbraun.de





Mercedes-Benz

Kilowattweise Vorteile.

Watt für eine Gelegenheit:

Jetzt als Geschäftskunde den eSprinter von Mercedes-Benz mit attraktiven Leasingangeboten entdecken. Überzeugen Sie sich selbst bei Ihrem Vertriebspartner Emil Frey Kassel/Göttingen.

AB 390 €/MONAT* LEASEN

*Ein freibleibendes Leasingbeispiel der Mercedes-Benz Leasing Deutschland GmbH, Siemensstraße 7, 70469 Stuttgart, für Gewerbekunden für einen Mercedes-Benz eSprinter BASE Edition 314 Standard 56 kWh, Kraftstoff: Strom. Fahrzeugpreis 31.415,86 €, Leasingsonderzahlung 0,00 €, Laufzeit 48 Monate, Laufleistung 80.000 km, 48 mtl. Leasingraten à 389,88 €. Der Fahrzeugpreis für Ihr ausgewähltes Finanzprodukt enthält individuelle Kundenvorteile und versteht sich zzgl. lokaler Überführungskosten in Höhe von 750,00 €. Alle Preise zzgl. gesetzlicher Umsatzsteuer. Stand November 2026. Die mtl. Leasingrate bezieht sich auf das Fahrzeug in Grundausstattung. Das abgebildete Fahrzeug enthält Sonderausstattungen. Andere Motorisierungs- und Ausstattungsvarianten gegen Aufpreis möglich.

Emil Frey Kassel/Göttingen

Anbieter: Mercedes-Benz AG, Mercedesstraße 120, 70372 Stuttgart
Partner vor Ort: Emil Frey Kassel/Göttingen GmbH
Autorisierter Mercedes-Benz PKW und Transporter Verkauf und Service
Sandershäuser Str. 110, 34123 Kassel · T. +49 (0) 561 5000-0 · F: +49 (0) 561 5000-299
Info-kassel@emilfrey.de · www.mercedes-benz-emilfrey-kasselgoettingen.de
Facebook: Emil Frey Kassel/Göttingen · instagram: emilfrey_kassel_goettingen